

Estimados inversores:

Junto con la convocatoria de la Junta General Ordinaria de la Sociedad, a la que se someten las cuentas del ejercicio 2015, me dirijo a los inversores con la intención de resumir las cifras del año cerrado y expresar mi valoración personal y los compromisos que queremos asumir desde el Consejo de Administración y el equipo directivo de Altia.

Como veremos a continuación, los resultados del ejercicio 2015 son satisfactorios, tanto en su comparación con los del ejercicio anterior como si se relacionan con las proyecciones realizadas en el Plan de Negocio 2014-2015. Aun así, en mi opinión, esa favorable comparación no debe convertirse en el único eje de lo que pretendo transmitirles.

Adjunto a la presente carta, les facilitamos la documentación completa del cierre del ejercicio, en la que se profundiza en el análisis económico-financiero y también en la que se proporcionan elementos valorativos sobre la evolución del negocio.

Principales magnitudes económicas

En síntesis, destacaría en relación a las cifras:

- Que Altia ha crecido un 21 % en relación a 2014, que es el porcentaje de subida que representan los **65,29 Mn€** de cifra de negocio de 2015 respecto a los 54,1 Mn€ del ejercicio anterior.
- Como en el Plan de Negocio 2014-2015 se había previsto una cifra de **55,94 Mn€**, el importe de 2015 supera también en un 17 % esa proyección.
- El crecimiento del EBITDA es del 55 % y del 33 % respecto a 2014 y a la previsión del Plan para el ejercicio 2015, respectivamente. En concreto, se ha llegado a los **11,13 Mn€**, cuando en 2014 fueron 7,19 Mn€ y se habían previsto 8,35 Mn€ en el Plan de Negocio.
- Respecto a la cifra de negocio, el EBITDA representa un 17,06 % sobre las ventas, porcentaje muy notable en nuestro sector.
- Por último, el resultado neto en 2015 bate a la cifra de 2014 en un 61 %, que es un 44 % si la comparación se hace con las previsiones del Plan. Concretamente, el resultado neto de 2015 alcanza los **7,26 Mn€** (11,13 % sobre ventas), frente a los 4,50 Mn€ de 2014 y los 5,03 Mn€ proyectados en el Plan.

Conjunción de varias fuerzas

Detrás de las cifras expuestas, como es obvio, existen muchas y muy diversas realidades. No obstante, quiero resaltar que la clave ha sido la conjunción de varias fuerzas: el impulso y la confianza de grandes clientes estratégicos, la consolidación de los servicios gestionados desde Data Center, la velocidad de cruce que se está alcanzando en la filial Exis y el comportamiento satisfactorio en líneas generales del resto del negocio. El contexto ha ayudado, sobre todo si se compara con los peores años de la crisis, y el rigor silencioso en la gestión es siempre el caldo de cultivo donde fructifican esas fuerzas de las que hablaba.

Pero como es habitual en las veces que me dirijo a la comunidad inversora, lo expuesto pertenece al pasado. La consecución de manera constante de crecimientos como los de los últimos años no es un valor absoluto por sí mismo, pero nos

tememos que se nos cuestionará al respecto si la tendencia se interrumpe. Como nunca existen garantías de batir de manera indefinida los resultados y como lo inercial desgraciadamente suele terminar a medio plazo en el languidecimiento, no podemos contentarnos con seguir haciendo lo mismo, por muy buenos resultados que haya dado. Es evidente que sí seguiremos incidiendo en nuestras fortalezas y en el rigor de la gestión, pero trataremos de igualar y, si es posible, superar el dinamismo de nuestro mercado y a nuestros competidores. Nuestra estrategia debe encaminarse a ese dinamismo, en todas sus facetas: mejora y ampliación del servicio, presencia en nuevos clientes y mercados y crecimiento rentable y ordenado.

A esos planteamientos estratégicos contribuirá nuestra saneada situación financiera, sobre todo a la vista de las incertidumbres exteriores y las propias de la economía de nuestro país. Además de nuestra tradicional aversión al endeudamiento, tenemos el convencimiento de que, en nuestra situación, el crecimiento debe financiarse básicamente desde los recursos propios.

Precisamente por querer conservar la fortaleza de los recursos propios y una posición de tesorería adecuada, seguimos dedicando sólo un porcentaje reducido del beneficio neto del ejercicio (concretamente el 24,60 %) para retribuir al accionista con un dividendo de **1.788.328 €**, que representa aproximadamente **0,26 €** por acción.

Me despido habitualmente con el deseo de que los avances en la recuperación económica se materialicen en mayor prosperidad y empleo. Reitero sinceramente ese deseo y les envío un cordial saludo.

Constantino Fernández Pico
Presidente del Consejo de Administración

