



INFORME ECONÓMICO

PRIMER SEMESTRE 2021



INDICE

DESCRIPCIÓN DE LA COMPAÑÍA	4
RESUMEN GENERAL DEL PRIMER SEMESTRE DE 2021	7
ANÁLISIS COMPARATIVO DE LOS ESTADOS FINANCIEROS DE ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES A 30 DE JUNIO DE 2021	12
ANÁLISIS DEL GRADO DE CUMPLIMIENTO DEL PLAN DE NEGOCIO 2021- 2022.....	28
ANEXO 1.....	36

ALTIA CONSULTORES, S.A.

En virtud de lo previsto en el artículo 17 del Reglamento (UE) nº 596/2014 sobre abuso de mercado y en el artículo 228 del texto refundido de la Ley del Mercado de Valores, aprobado por el Real Decreto Legislativo 4/2015, de 23 de octubre, y disposiciones concordantes, así como en la Circular 3/2020 del segmento Growth de BME MTF Equity, ponemos en su conocimiento la siguiente información elaborada bajo la exclusiva responsabilidad del emisor y sus administradores.

El siguiente informe tiene como objetivo: (i) hacer una breve descripción del Grupo, (ii) presentar los estados financieros del primer semestre del 2021, (iii) realizar una comparativa con el mismo periodo del año anterior (primer semestre de 2020 o 1S2020), y (iv) analizar el grado de cumplimiento de acuerdo al Plan de Negocio 2021-2022 publicado el 21 de julio de 2021.

La información relativa a los estados financieros intermedios y su comparativa hacen referencia a datos consolidados e individuales.

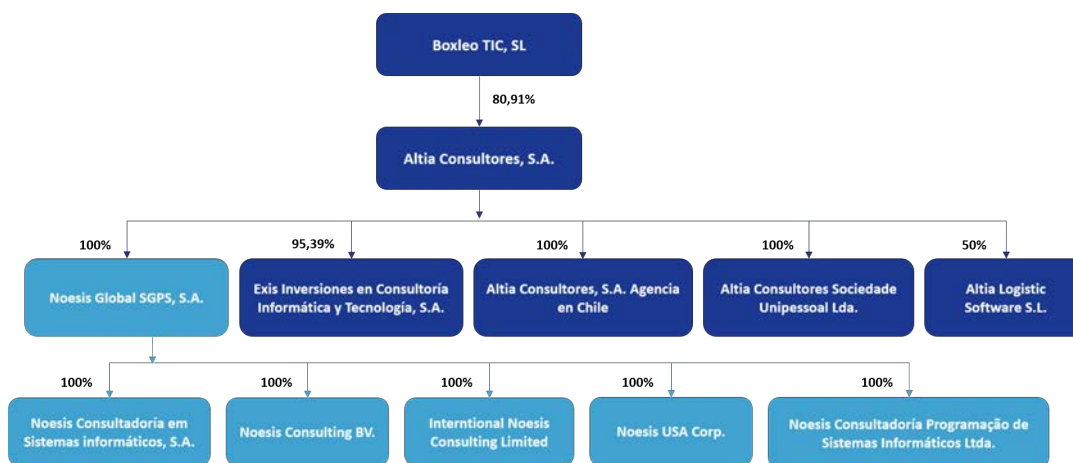
DESCRIPCIÓN DE LA COMPAÑÍA

Altia Consultores, S.A. (en adelante, Altia, la Compañía o la Sociedad) es la cabecera del Grupo Altia (en adelante Grupo Altia o el Grupo) y su actividad se enmarca dentro del sector de las Tecnologías de la Información (TIC).

El modelo de negocio se centra en siete líneas de negocio: outsourcing y mantenimiento, servicios gestionados, desarrollo de aplicaciones informáticas, consultoría tecnológica, soluciones propias, implantación de soluciones informáticas de terceros y, por último, suministro de hardware y software.

A large, bold, white number '1' is positioned in the bottom right corner of the page, set against a dark blue background. The number is stylized with a slight shadow effect, giving it a three-dimensional appearance.

El esquema societario del que forma parte el Grupo a 30 de junio de 2021 es el siguiente:



La matriz del grupo de empresas en los términos del artículo 42 del Código de Comercio de la que forma parte el **Grupo Altia** es **Boxleo TIC S.L.**, que posee a fecha de 30 de junio de 2021 el 80,91% del capital social de Altia. Las filiales de esta última son: (i) **Noesis Global Sociedade Gestora de Participações Sociais, S.A.**, y **sus filiales** (en adelante Noesis y sus filiales) consultora tecnológica internacional con sede en Portugal que ofrece servicios y soluciones para apoyar a sus clientes en su transformación digital y el desarrollo de sus negocios, especializada en analítica de datos, calidad del software y tecnología Low Code, con filiales en Portugal, Brasil, EE.UU., Países Bajos e Irlanda, cuya incorporación al Grupo mediante la adquisición del 100% de las acciones se formalizó el 20 de enero de 2020, (ii) **Exis Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología S.A.** (en adelante Exis), compañía especializada en la selección y puesta a disposición de talento tecnológico a terceros, (iii) **Altia Consultores S.A. Agencia en Chile** (en adelante Altia Chile), (iv) **Altia Consultores Sociedade Unipessoal Lda.**, filial ubicada en Portugal con un nivel de actividad muy reducido, y, finalmente, (v) **Altia Logistic Software S.L.**, (en adelante Altia Logistic), cuya actividad es la explotación comercial de un software para el control y seguimiento de los transportes en tránsito a través de la información que los sistemas de posicionamiento de los transportistas envían en tiempo real.

El Grupo Boxleo, domiciliado en Oleiros (A Coruña) tiene la obligación de presentar cuentas consolidadas desde 2011 y deposita las cuentas anuales consolidadas en el Registro Mercantil de A Coruña. La obligación de presentar cuentas consolidadas corresponde a Boxleo Tic, S.L. por lo que Altia estaría dispensada según lo establecido en el artículo 43.2 del Código de Comercio. No obstante, se ha decidido, por mayor transparencia y para trasladar al mercado una imagen más completa e integrada de Altia y de las actividades que realiza directa e indirectamente mediante sus sociedades dependientes, que el grupo formado por Altia y sus sociedades dependientes consolide también sus cuentas y que sea éste el perímetro de cotización. En los estados financieros que se analizan en el presente informe, sin embargo, no se incluyen los de Altia Consultores Sociedade Unipessoal Lda. ni los de Altia Logistic por no tener un interés significativo ni por su volumen, ni por el nivel de actividad actual de esas filiales. Por el mismo motivo, ha sido excluida del perímetro de consolidación la sociedad International Noesis Consulting, Ltd., participada al 100% por Noesis y con domicilio en Irlanda.

A finales del año 2020, el Consejo de Administración aprobó que las cuentas consolidadas de Altia se formularan bajo normativa NIIF (Normas Internacionales de Información Financiera), sin perjuicio de que las cuentas individuales de las sociedades del Grupo se realizaran conforme a la normativa contable obligatoria de los países donde están ubicadas esas sociedades. Hasta este momento, las

cuentas consolidadas se formulaban según Plan General Contable español. Dada la creciente dimensión internacional del negocio del Grupo con la incorporación del subgrupo Noesis, se ha considerado que con las NIIF se proporcionará al mercado una información financiera bajo un marco internacional comúnmente aceptado, dentro de estándares habituales para esa dimensión internacional, y se facilitará tanto la comparabilidad con otras compañías como el análisis del negocio.

El Grupo Altia enfoca su actividad comercial hacia grandes clientes, entendiendo como tales aquellos con un gasto elevado en Tecnologías de la Información o aquellos con un alto potencial de implantación de proyectos TIC. Dentro del Grupo existe una elevada conciencia corporativa de que las inversiones que los clientes realicen en este tipo de servicios obtengan el retorno esperado y se traduzcan en beneficios tangibles. En este sentido, el Grupo Altia ha acompañado con éxito a sus clientes en sus procesos de transformación en sus más de veinticinco años de historia, y esa es una de las bases del reconocimiento en el mercado que actualmente atesora la organización.

El Grupo tiene presencia en España a través de los centros de actividad que mantiene en las Comunidades Autónomas de Galicia, Madrid, Castilla-León, País Vasco, Castilla-La Mancha, Valencia, Canarias, Cataluña y Baleares, y a nivel internacional en Chile, Portugal, Brasil, Irlanda, Países Bajos y Estados Unidos por medio de las sociedades en las que participa y a través de Consorcios y Uniones Temporales de Empresas. Sin embargo, presta servicios a nivel internacional en muchos más países y a nivel España, en casi todas las comunidades autónomas, manteniendo como bases logísticas las anteriormente citadas.

Por último, Altia no concibe su modelo de negocio sin tener presente el desarrollo profesional y humano de sus empleados y colaboradores y la creación de valor para todos sus grupos de interés. Dentro de su política social corporativa, presenta, por tanto, relevancia prioritaria el desempeño social, económico y medioambiental y la atención a sus principales grupos de interés: clientes, empleados, accionistas, administraciones públicas, inversores y supervisores del mercado.

Altia cotiza en el segmento BME Growth de BME MTF Equity desde el 1 de diciembre de 2010.

**RESUMEN GENERAL DEL PRIMER
SEMESTRE DE 2021**

2

A cierre del presente informe, el Grupo Altia es uno de los grupos radicados en España de referencia en el sector TIC, con un volumen de facturación en el primer semestre del 2021 de 60,4Mn€ y 2.103 profesionales a esta fecha. Desarrolla proyectos en prácticamente todos los sectores de la economía y apuesta por una creciente expansión internacional, materializada en el desarrollo de la Agencia ubicada en Chile, el creciente negocio en Agencias Europeas y, por último, desde 2020 con la incorporación del subgrupo Noesis. Una cartera de clientes diversificada y con un alto grado de recurrencia, una sólida posición financiera, una excelente cualificación de sus recursos humanos y unos servicios de alta calidad confieren al Grupo Altia una óptima posición dentro del mercado de las soluciones TIC para continuar con su plan de crecimiento y posicionamiento en grandes cuentas.

CONTEXTO ECONÓMICO Y SECTORIAL

La economía de la zona euro volvió a entrar en recesión después de sufrir una contracción del PIB del 0,3% entre enero y marzo, tras la caída del 0,6% del último trimestre de 2020, como consecuencia del impacto de las medidas para frenar los rebrotes de la pandemia de COVID-19, según ha confirmado Eurostat. A su vez, la economía del conjunto de la Unión Europea (UE) también volvió a entrar en recesión al registrarse una contracción del PIB del 0,1% en el primer trimestre de 2021, después de la caída del 0,4% entre octubre y diciembre del 2020.

A pesar de ese retroceso, los nuevos datos suponen una contracción mucho menos profunda de la actividad en el primer trimestre de lo estimado inicialmente, ya que, en la lectura preliminar, Eurostat había calculado un retroceso del 0,6% del PIB de la zona euro, y del 0,4% en el caso de la UE. En el caso de España, el PIB registró una contracción del 0,5% en el primer trimestre, después del estancamiento observado en el cuarto trimestre de 2020. En comparación con los tres primeros meses del año pasado, la economía española retrocedió un 4,3%.

La tercera ola de la pandemia tuvo un impacto significativo sobre la actividad económica, lastrando el crecimiento al inicio de 2021, tanto en España como en los países de nuestro entorno. A ello se sumaron los efectos de la adversa climatología, con la tormenta Filomena alterando la actividad, y el consumo en buena parte de la economía. La actividad sufrió así un paréntesis en su recuperación, con el consumo privado retrocediendo en el primer trimestre de 2021. Desde finales del primer trimestre se atisban señales de una recuperación robusta, que apuntan a un crecimiento intertrimestral en el segundo trimestre en España próximo al 2%. Conforme los contagios de la tercera ola fueron remitiendo y se intensificó el proceso de vacunación, la economía reanudó su recuperación en el curso del mes de marzo, intensificada a partir de mayo. En su conjunto, el segundo trimestre muestra una evolución positiva que contrasta con el retroceso de los trimestres anteriores.

Estas señales son palpables en la dinámica del mercado de trabajo en los últimos meses, habiéndose recuperado el 90% del empleo en España. Después de alcanzarse un máximo cercano al millón de personas en situación de ERTE a principios de febrero, esta cifra se redujo por debajo de los 700.000 a finales de marzo, en línea con los niveles previos entre olas. Los datos de afiliación también reflejan la mejora del mercado laboral. El segundo trimestre se saldó con el mayor crecimiento de la afiliación a la Seguridad Social en un mes de junio de la serie histórica. A esta evolución contribuyeron casi todos los sectores, destacando la hostelería, con un incremento de afiliación muy superior al habitual en un mes de junio.

Ya en clave de sector donde el Grupo desarrolla su actividad, las últimas cifras publicadas pese a la crisis generada por el virus, revelan que entre abril de 2020 y abril de 2021 las empresas TIC españolas han incrementado su volumen de negocio de forma notable. Según el barómetro 'TIC Monitor' elaborado conjuntamente por la Fundación VASS y el Centro de Predicción Económica CEPREDE, la facturación del sector ha aumentado un 18,9% en este tiempo, y la contratación de

trabajadores especializados ha crecido un 3,3%. Esto da una muestra de cómo el sector ha podido superar lo peor de la crisis con un buen desempeño, un crecimiento que continuará en el próximo año, cuando se espera que la recuperación económica sea sostenida. La irrupción del teletrabajo, la mejora de procesos, la digitalización y la innovación tecnológica son aceleradores de este crecimiento ya que es el sector TIC el que provee a la economía de las herramientas necesarias para avanzar en estas cuestiones.

Como aspecto menos positivo a señalar en el sector durante 2021, está la creciente demanda de talento tecnológico que está provocando escasez de perfiles técnicos e incremento continuado de salarios, algo ya anticipado en anteriores informes. La presión salarial es alta, el concepto de mercado de trabajo de cercanía o de territorio ha desaparecido con el teletrabajo por lo que antoja fundamental diferenciarse de la competencia mediante la puesta en marcha de iniciativas más cualitativas que cuantitativas que permitan mantener e incrementar ese talento. En este sentido el Grupo Altia está consiguiendo incrementar su capacidad productiva a través de la puesta en marcha de iniciativas diferenciales en esta materia pero también teniendo que aumentar sus salarios.

Por último, el proceso de concentración del sector, tanto desde el punto de vista de la oferta como de la demanda, sigue vigente y el Grupo estima que seguirá siendo así al menos en el corto plazo por lo que sigue siendo estratégicamente fundamental ganar tamaño, consolidar un balance solvente e incrementar la notoriedad de marca para lograr que el proyecto siga creciendo y también sirva como herramienta de atracción y retención de talento.

EL GRUPO EN EL PRIMER SEMESTRE DE 2021

La evolución de las principales magnitudes de la cuenta de pérdidas y ganancias del primer semestre del ejercicio 2021 del Grupo con respecto al año precedente ha sido la siguiente:

- Cifra de negocios de 60,4Mn€, lo que supone una disminución de un -13,3% respecto al mismo periodo del ejercicio anterior (69,6Mn€).
- EBITDA de 6,9Mn€, lo que supone una variación porcentual de +45,0% respecto al mismo periodo del ejercicio anterior (4,8Mn€).
- El Beneficio Neto se cifra en 3,6Mn€ en el primer semestre del ejercicio 2021, equivalente a un incremento respecto al mismo periodo del ejercicio anterior (785 miles de euros) del 360,9%.

En el Punto 3 siguiente se analizarán esas cifras y su comparación con las del mismo periodo del ejercicio 2020.

Finalmente, y en términos operativos, con fecha 21 de julio de 2021 se ha presentado el plan de negocio del grupo para el periodo 2021-2022, del que se presentará el grado de avance a 30 de junio de 2021 en el correspondiente epígrafe del presente informe.

PRINCIPALES ACONTECIMIENTOS DEL PRIMER SEMESTRE DE 2021

Publicación de la Memoria de Sostenibilidad 2020. Como una iniciativa enmarcada dentro del ámbito de la Responsabilidad Social Corporativa, con fecha 8 de abril de 2021 la Compañía publicó la Memoria de Sostenibilidad 2020 que había sido aprobada por el Consejo de Administración en sesión celebrada el día 31 de marzo de 2021. La Memoria recoge los aspectos Sociales, Económicos, Ambientales y Éticos que se desprenden de la actividad desarrollada por el Grupo Altia durante el ejercicio 2020, como muestra de su compromiso con la transparencia en la gestión e información a todos los grupos de interés, e incluye los principales avances y los resultados de los compromisos

asumidos por el Grupo en estas áreas. El documento fue verificado de conformidad con la opción 'Exhaustiva' de la Guía G4 del Global Reporting Initiative (GRI) para la elaboración de memorias de sostenibilidad (www.globalreporting.org). La verificación fue llevada a cabo por TÜV Rheinland. Como novedad, este año incorpora información sobre Noesis y sus sociedades participadas, que se incorporaron al Grupo en enero de 2020. La Memoria contiene asimismo las menciones exigidas en la legislación mercantil para el estado de información no financiera y forma también parte, como documento adjunto, del Informe de Gestión Consolidado de los estados financieros de 2020. La Memoria, en cuanto Informe no Financiero, también fue verificada por TÜV Rheinland, en su calidad de prestador independiente de servicios de verificación.

Información Financiera del ejercicio 2020. Con fecha 27 de abril de 2021, Altia publicó los estados financieros consolidados e individuales así como el informe de auditoría y memoria de la información financiera anual correspondiente al ejercicio terminado en 31 de diciembre de 2020.

Distribución de dividendos. A la vista de los resultados obtenidos en el ejercicio 2020, y de la tesorería disponible, la Junta General Ordinaria de Accionistas celebrada el 28 de mayo de 2021 acordó la distribución de un dividendo total con cargo a los beneficios netos de ese ejercicio 2020 de 0,30 € por acción. De este importe, 990.525€ se habían pagado como dividendo a cuenta el 2 de diciembre de 2020. El devengo del dividendo complementario se produjo a favor de los titulares de las acciones de la Sociedad al cierre del mercado el día 7 de junio de 2021 y se abonó el 8 de junio. Como en años anteriores, la intención de Altia, sin estar obligada estatutariamente a ello, ha sido mantener una política de retribución a los accionistas a través del reparto de dividendos, pero siempre de una manera conservadora, con parte de la caja generada en el ejercicio previo al reparto como única fuente de dividendo y sin poner en riesgo sus planes de crecimiento actuales y de futuro. La entidad pagadora del dividendo fue Bankinter, S.A.

HECHOS POSTERIORES AL CIERRE DE LOS PRESENTES ESTADOS FINANCIEROS SEMESTRALES:

Participaciones significativas. Con fecha 7 de julio de 2021, Altia publicó, a través del mecanismo existente a tal efecto, la relación de accionistas con posición igual o superior al 5% del capital social. Se encontraban en esta situación Boxleo Tic, S.L. que, a la fecha de 30 de junio de 2021, ostentaba un 80,9075% del capital social y los vehículos inversores de D. Ramchad Bhavnani y personas vinculadas a él, representadas por D. Carlos Bercedo Toledo, que ostentaban una participación total del 12,2633% del capital social.

Publicación del Plan de Negocio para los ejercicios 2021 y 2022. Aunque se publicación se llevó a cabo con fecha 21 de julio de 2021, la relevancia que posee este documento, dado que marca la hoja de ruta del Grupo en los próximos dos años, hace que se incluya como acontecimiento relevante en el presente informe.

El Plan, que, como novedad, incluye a Noesis, plantea una TACC del 25,9% para el periodo 2019-2022, con un primer año de consolidación del negocio, reducción de deuda, realización de inversiones, así como ejecución de las medidas de ajuste necesarias para fortalecer el negocio, y un segundo año de crecimiento, mejora de la rentabilidad y mayor generación de caja. Para ello el Plan plantea la incorporación de, al menos, 237 profesionales en el periodo 2021-2022.

Las líneas estratégicas del Plan son una mezcla entre aquellas que llevan ejecutándose desde hace años y que tan buen resultado han dado hasta la fecha (potenciar líneas de negocio más contributivas al crecimiento y la rentabilidad, contratación ordenada de talento según necesidades, incrementar la cartera de grandes clientes con alto potencial de implantación de proyectos TIC...),

con otras nuevas que han surgido como adaptación al nuevo entorno de mercado y por la inversión en Noesis. Entre ellas, destacan aumentar el posicionamiento en aquellos mercados internacionales con mayor recurrencia, mejores tarifas y óptimas condiciones financieras; focalizar en las tecnologías 'que vienen' como Inteligencia Artificial, Data Automation, Ciberseguridad, LowCode...; establecer planes específicos para determinadas unidades de negocio transversales para acelerar su crecimiento; o, en un entorno hipercompetitivo en cuanto a captación de talento como el actual, mejorar la 'experiencia' del empleado con fórmulas de máxima flexibilidad, igualdad, conciliación familiar, desconexión digital y transparencia en la gestión de personas, que permitan su desarrollo profesional y humano. También se prevé trabajar intensamente en un área que cada vez tiene más importancia en las organizaciones como es el análisis y mitigación de riesgos globales de negocio mediante la implementación de planes de acción específicos que permitan acometer de manera transparente, estrategias de crecimiento y desarrollo futuros en un entorno de seguridad y confianza razonable para accionistas, clientes, empleados, reguladores de mercado, sociedad en general y otros grupos de interés.

EVOLUCIÓN DE LA ACCIÓN

Altia cotiza en el segmento BME Growth de BME MTF Equity (en adelante BME Growth, y anteriormente denominado segmento de Empresas en Expansión del Mercado Alternativo Bursátil, MAB-EE) desde el 1 de diciembre de 2010.

La evolución del valor durante el primer semestre del ejercicio 2021 ha sido positiva, con una tendencia al alza tanto en el primer como el segundo trimestre, hasta llegar a máximos de 28,6€/acc. a lo largo del mes de abril. La capitalización bursátil se ha incrementado un 6,8%, pasando de 159,6 Mn€ a 31 de diciembre de 2020 a los 170,5 Mn€ a final del primer semestre de 2021. La capitalización bursátil obtenida a final del primer semestre del 2021 consolida a Altia como una de compañías de BME Growth con mayor tamaño.

En relación con la liquidez del valor, ésta se ha incrementado ligeramente sobre la existente en 2020, manteniéndose aun así en niveles ciertamente similares a los de años precedentes.

Tal y como se ha comportado 2021 en los mercados financieros en general y en el BME Growth en particular, el resultado obtenido por Altia puede considerarse muy meritorio. Se espera que, en próximos ejercicios, siempre que se produzca una recuperación del impacto que ha tenido en los mercados de valores la crisis económica, social y sanitaria derivada de la pandemia se incremente el número de empresas que coticen en este mercado como ha ocurrido al final del primer semestre de 2021 y, sobre todo, con la saludable situación económica y financiera que atraviesa Altia y su vocación de crecimiento, con un componente internacional muy marcado, el valor continúe la trayectoria de éxito iniciada en 2010.

**ANÁLISIS COMPARATIVO DE LOS
ESTADOS FINANCIEROS DE ALTIA
CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES
DEPENDIENTES A 30 DE JUNIO DE
2021**

3

El grupo Altia no ha perdido en ningún momento el foco en su estrategia a largo plazo basada en dos pilares fundamentales: orientación a clientes y orientación a resultados. Durante años anteriores, Altia y sus entidades dependientes han tenido que hacer frente a importantes retos con efecto directo en las cuentas de resultados y, en algunos casos, en el modelo de negocio.

Los presentes estados financieros intermedios consolidados condensados se presentan de acuerdo a la Norma Internacional de Contabilidad (NIC) 34 sobre Información Financiera Intermedia. El ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2020 fue el primero en el que el Grupo presentó cuentas anuales consolidadas conforme a las Normas Internacionales de Información Financiera adoptadas por la Unión Europea (NIIF-UE). Con anterioridad, el Grupo había presentado los estados financieros intermedios consolidados correspondientes al periodo de 6 meses finalizado el 30 de junio de 2020 preparados de acuerdo con las normas y principios contables establecidos en el Plan General de Contabilidad (PGC) aprobado por el Real Decreto 1514/2007. Las cuentas anuales consolidadas del Grupo correspondientes al ejercicio 2020 que en el presente informe se presentan a efectos comparativos, contienen toda la información relativa a los impactos de la transición a NIIF-UE.

Los presentes estados financieros intermedios consolidados condensados correspondientes al periodo de 6 meses finalizado el 30 de junio de 2021 no incluyen toda la información y desgloses adicionales requeridos en unos estados financieros intermedios consolidados completos bajo normativa Plan General Contable por lo que, para su correcta interpretación, deben ser leídos junto con las cuentas anuales consolidadas del Grupo Altia correspondientes al ejercicio 2020.

La moneda funcional y de presentación del Grupo y de las sociedades del Grupo es el Euro. Las cuentas de las Sociedades del Grupo que realizan su actividad fuera de la zona Euro en las que se opera en monedas distintas se han convertido al euro para poder hacer la presente consolidación de cuentas.

CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS CONSOLIDADA

A continuación, se analiza la cuenta de Pérdidas y Ganancias Consolidada de cierre del primer semestre del ejercicio 2021 y su comparativa con los datos del primer semestre de 2020.

P&G Consolidado IFRS

Cifras en (€)	30/06/2020	30/06/2021	Variación
IMPORTE NETO DE LA CIFRA DE NEGOCIO	69.683.963	60.446.030	-13,3%
<i>Δ Facturación</i>		-13,26%	
Trabajos realizados para el activo	0	0	
Costes Directos	25.124.494	12.062.255	-52,0%
<i>% sobre Ventas</i>	36,05%	19,96%	
MARGEN BRUTO	44.559.469	48.383.775	8,6%
<i>Δ Margen Bruto</i>		8,58%	
<i>Margen Bruto/ Ventas (%)</i>	63,95%	80,04%	
Otros Ingresos	65.858	25.090	-61,9%
Gastos de Personal	35.223.715	38.182.434	8,4%
<i>% sobre Ventas</i>	50,55%	63,17%	
Gastos de Explotación	4.648.312	3.335.620	-28,2%
<i>% sobre Ventas</i>	6,67%	5,52%	
EBITDA	4.753.300	6.890.811	45,0%
<i>Δ EBITDA</i>		44,97%	
<i>% sobre Ventas</i>	6,82%	11,40%	
Amortizaciones y deterioro por res. Enaj.	1.274.655	1.115.838	-12,5%
<i>% sobre Ventas</i>	1,83%	1,85%	
EBIT	3.478.645	5.774.973	66,0%
<i>Δ EBIT</i>		66,01%	
<i>Margen EBIT</i>	4,99%	9,55%	
Resultado Extraordinario	-499.706	-700.831	40,2%
Resultado Financiero	-658.251	-429.793	-34,7%
EBT	2.320.688	4.644.349	100,1%
Impuesto de Sociedades	1.535.589	1.025.996	
<i>Tasa Impositiva Efectiva</i>	66,17%	22,09%	
BENEFICIO NETO	785.099	3.618.354	360,9%
<i>Δ Beneficio Neto</i>		360,88%	
<i>Margen Neto</i>	1,13%	5,99%	

INGRESOS

El volumen de negocio durante el primer semestre del 2021 disminuyó en un 13,3% en relación al obtenido durante el primer semestre del 2020. Este hecho se explica, principalmente, por una operación de suministro de licencias no recurrente llevada a cabo en Altia en el primer semestre del año 2020 que no ha tenido continuidad en una operación de similares características en el 2021. Esta circunstancia -la falta de recurrencia anual en suministros de licencias de gran importe- es habitual

en el mercado y siempre que se produce se proporcionan las explicaciones pertinentes en el ejercicio en que ocurre y en el comparado.

Ventas por línea de negocio

A continuación, se presenta el desglose de ventas de Altia a 30 de junio de 2020 y del 2021 por línea de negocio:

Ventas € por Línea de Negocio	30/06/2020	% s/Total de Ventas	30/06/2021	% s/Total de Ventas	Variación
Outsourcing y mantenimiento	40.922.665	58,7%	35.747.935	59,1%	-12,6%
Servicios Gestionados	7.686.192	11,0%	8.800.749	14,6%	14,5%
Desarrollo Aplicaciones Informáticas	3.090.432	4,4%	8.894.455	14,7%	187,8%
Consultoría tecnológica	488.318	0,7%	593.990	1,0%	21,6%
Soluciones Propias	759.446	1,1%	553.187	0,9%	-27,2%
Implantación soluciones informáticas de 3^{es}.	195.284	0,3%	2.518.731	4,2%	1189,8%
Suministro Hardware y Software	16.541.625	23,7%	3.336.983	5,5%	-79,8%
Total Ingresos por Cartera	69.683.963	100%	60.446.030	100%	-13,3%

La estrategia comercial del Grupo sigue centrada en aquellas líneas de negocio que generan mayor valor añadido, entendiendo como tal aquellas que se traducen en un mayor aumento de volumen de negocio y rentabilidad: 'Outsourcing y Mantenimiento', 'Suministros Hardware y Software', 'Desarrollo de Aplicaciones Informáticas' y 'Servicios Gestionados'. La incorporación de Noesis al Grupo con su liderazgo en distintas tecnologías emergentes (por ejemplo, Low Code Solutions) o su posicionamiento destacado en relación con productos y soluciones en áreas tecnológicas de gran desarrollo futuro (Ciberseguridad, Quality Assurance, Inteligencia Artificial, Data Automation) ha reconfigurado en este su primer año de pertenencia al Grupo la distribución de pesos por líneas de negocio. De ahí, variaciones en términos absolutos tan importantes en líneas como Outsourcing y Mantenimiento', 'Desarrollo de Aplicaciones Informáticas' y, sobre todo, 'Implantación de soluciones informáticas de terceros que ha pasado de tener un peso testimonial (0,3%) a convertirse en una línea de negocio relevante (4,2% del total de ingresos).

La principal línea de negocio durante el primer semestre del año ha seguido siendo, como en años anteriores, la de 'Outsourcing y Mantenimiento' que, aunque ha disminuido en términos absolutos (de 40,9Mn€ en 1S2020 a 35,7Mn€ en 1S2021), se ha incrementado ligeramente en términos relativos (de 58,7% a 59,1%). Aun así, sigue suponiendo más de la mitad del negocio total del Grupo.

A continuación, la segunda línea por peso ha sido la de 'Desarrollo de Aplicaciones Informáticas' que ha supuesto un 14,7% del total de ingresos. Esta línea se ha incrementado un 187,8% con respecto al primer semestre del 2020, pasando de 3,1Mn€ a 8,9Mn€. El objetivo de esta línea de negocio, además de la correcta ejecución del proyecto o trabajo a desarrollar, es que éste pueda llegar a transformarse en un negocio recurrente a través del mantenimiento (evolutivo, correctivo o ambos) de la aplicación desarrollada, integrándose en ese momento, en la línea de 'Outsourcing y Mantenimiento'. En esta línea de 'Desarrollo de Aplicaciones Informáticas', se incluye, a título informativo, el negocio vinculado a soluciones bajo tecnología Low Code.

En tercer lugar, se ha situado la línea de 'Servicios Gestionados'. En el primer semestre del ejercicio 2021 esta línea ha supuesto el 14,6% del total de ingresos con un incremento del 14,5% respecto al primer semestre del 2020. La creciente competencia existente en el mercado de este tipo de servicios, está motivando una reducción significativa en los precios. En esta línea, la estrategia sigue pasando por especializarse en aquellos servicios de mayor valor añadido en los que los precios no solo se mantienen, sino que pueden, incluso, incrementarse, dependiendo de la complejidad del servicio que se preste.

En cuarto lugar, se ha situado la línea de negocio 'Suministros Hardware y Software' que disminuye su peso relativo en la cifra de negocios del 23,7% en el primer semestre del 2020 al 5,5% en el primer

semestre del 2021. En términos absolutos la disminución es de 16,5 Mn€ a 3,3 Mn€, descenso que se explica, principalmente, por la ya indicada operación de suministro de licencias no recurrente llevada a cabo en Altia en el primer semestre del año 2020.

La línea 'Implantación Soluciones de Terceros' ha experimentado un incremento del 1189,8% respecto al primer semestre del ejercicio anterior pasando de representar un 0,3% sobre las ventas en el primer semestre del 2020 a un 4,2% en el primer semestre del 2021. En esta línea se incluye la actividad relacionada con soluciones sobre Data Analytics, Inteligencia Artificial o Enterprise Solutions (ERP, Microsoft).

El resto de líneas de negocio han tenido un peso poco significativo, en el entorno del 1%.

Venta por actividad

La 'Prestación de Servicios' sigue representando la mayor parte de las ventas en el primer semestre del 2021, un 94,5%, registrando un aumento del 7,5% respecto al mismo periodo del ejercicio anterior. La 'Venta de Productos' disminuyó hasta los 3,3Mn€, 5,5% del total de ventas, con una disminución del -79,8% respecto al primer semestre del 2020 por la operación de suministro de licencias no recurrente comentada con anterioridad.

Ventas € por Actividad	30/06/2020	% s/Total de Ventas	30/06/2021	% s/Total de Ventas	Variación
Ventas por Prestacion de Servicios	53.142.338 €	76,3%	57.109.048 €	94,5%	7,5%
Venta de Productos	16.541.625 €	23,7%	3.336.983 €	5,5%	-79,8%
Total Ingresos por Cartera	69.683.963 €	100%	60.446.030 €	100%	-13,3%

Ventas por geografía

En cuanto al origen de las ventas, en 2020 se definió una nueva distribución por geografías que aporta una información más analítica sobre este aspecto. Aquí, el efecto de la incorporación de Noesis sobre la distribución ha sido todavía más significativo desde el momento en que el negocio prestado fuera de España ya supone a cierre del periodo más del 50% de los ingresos totales del Grupo, apoyado también, aunque en menor medida, en el crecimiento obtenido en el negocio vinculado con agencias europeas. Así, el 49,3% de los ingresos provienen de negocio realizado en España, un 26,1 % proviene de Portugal, un 19,9% del resto de Europa y un 4,7% del resto del mundo. Esta expansión a nivel internacional se complementa con una incipiente diversificación en cuanto a presencia en territorios, minimizando un riesgo de excesiva dependencia de uno u otro mercado.

Ventas € por Geografía	30/06/2020	% s/Total de Ventas	30/06/2021	% s/Total de Ventas	Variación
España	41.162.234 €	59,1%	29.822.121 €	49,3%	-27,5%
Portugal	13.425.705 €	19,3%	15.782.991 €	26,1%	17,6%
Resto Europa	13.226.802 €	19,0%	12.003.352 €	19,9%	-9,25%
Resto Mundo	1.869.222 €	2,7%	2.837.567 €	4,7%	51,80%
Total Ingresos por Cartera	69.683.963 €	100%	60.446.030 €	100%	-13,3%

En términos cualitativos, la evolución del negocio en clientes internacionales cada vez es más positiva, con nuevas adjudicaciones en clientes ubicados en nuevos países, con especial atención al área europea, por lo que el Grupo es optimista en cuanto a la evolución de esta magnitud en los próximos ejercicios.

Ventas por sectores

En cuanto a la distribución del negocio por sectores, en términos absolutos disminuye el negocio relacionado con Administraciones Públicas e Industria, si bien en términos relativos el peso del sector público se incrementa del 26% al 27,3% y 'Servicios Financieros' del 8,4% al 10,4%.

Ventas € por Sectores	30/06/2020	% s/Total de Ventas	30/06/2021	% s/Total de Ventas	Variación
AA.PP.	18.095.638 €	26,0%	16.531.650 €	27,3%	-8,6%
Industria y servicios	45.741.982 €	65,6%	37.621.197 €	62,2%	-17,8%
Servicios Financieros	5.846.343 €	8,4%	6.293.184 €	10,4%	7,6%
Total Ingresos por Cartera	69.683.963 €	100%	60.446.030 €	100%	-13,3%

En suma, se siguen produciendo variaciones importantes en los desgloses de ventas como consecuencia de la incorporación de Noesis, cuyo modelo de negocio no se superponía al de Altia, sin olvidar el efecto del suministro de licencias de 2020. En esa diversificación y complementariedad reside una parte esencial de la realización de la adquisición. Tras este aterrizaje cuantitativo inicial se seguirá aplicando la estrategia comercial ya expuesta de incidir en las líneas con un mayor aumento de volumen de negocio, recurrencia y rentabilidad.

MARGEN BRUTO

El crecimiento del margen bruto se ha situado en un +8,6%, superando la cifra de los 48,3€, a pesar de haberse producido una caída de las Ventas, si bien es cierto que se está aplicando un cálculo exclusivamente contable, no habiendo incorporado también aquellos Gastos de Personal necesarios para la realización de cada una de las operaciones y proyectos. Asimismo, este crecimiento viene de la mano de la no realización de la operación de licencias de 2020 ya que el gasto asociado entra en la cuenta de resultados en la partida de Costes Directos. Como regla general, estas operaciones, si bien son interesantes porque, entre otros motivos, sirven para fidelizar al cliente, tienen un margen bruto inferior al de otras ventas.

OTROS INGRESOS DE EXPLOTACIÓN

Por cuarto año consecutivo, esta partida sufre una disminución, aunque durante el primer semestre de 2020 la bajada ha sido de menor importe. Durante el presente periodo, la disminución ha sido del -61,9% hecho que se explica por la inexistencia durante el periodo de subvenciones y ayudas recibidas por el Grupo, así como por el descenso en los ingresos por servicios diversos y al personal con respecto al mismo periodo del ejercicio precedente. En cualquier caso, estos ingresos tienen un peso relativo mínimo respecto al total de ingresos.

GASTOS DE PERSONAL

Los Gastos de Personal siguen siendo la principal partida de gasto de la cuenta de resultados del Grupo. La plantilla media sigue incrementándose y ha pasado de 1.996 empleados en el 1S2020 a 2.103 al cierre del primer semestre de 2021, lo cual constituye la causa principal de que esta partida de gasto se incremente de 35,2Mn€ en el cierre 1S2020 a 38,1Mn€ en el cierre 1S2021. Esta variación supone un incremento del 8,4% con respecto a la alcanzada en el mismo periodo del ejercicio precedente. En segundo lugar, este crecimiento también se apoya en el esfuerzo llevado a cabo para retener talento en un momento de máxima competitividad por el mismo, efecto especialmente

evidente en España durante este primer semestre de 2021. El Grupo ha puesto en marcha una serie de iniciativas, de un carácter más cualitativo que cuantitativo, consideradas estratégicas para favorecer la retención del talento en los próximos años, ya que estima que esta competencia por los perfiles tecnológicos si no se intensifica, al menos se mantendrá en los próximos años, por lo que considera esencial diferenciarse en esta área de actuación de los competidores.

GASTOS DE EXPLOTACIÓN

En cuanto a la partida de 'Costes de explotación y estructura', se sigue manteniendo la política de control estricto de los mismos. Durante el primer semestre del 2021 se ha disminuido tanto en términos absolutos como en términos relativos respecto al primer semestre del 2020. Este hecho se observa particularmente en Noesis. Como ya se comentó en el informe de 2020, la estructura de Noesis era superior a la que se consideraba necesaria por el Grupo en función del tamaño del negocio que se tenía en ese momento. También el proceso de integración a todos los niveles (comercial, financiero, recursos humanos, procesos) entre Altia-Noesis ha producido mejoras significativas, con numerosas sinergias y aplicación de políticas de contención de gasto en muchas de las cuentas que integran esta partida de la cuenta de resultados. Los ajustes ya producidos son sustanciales y el efecto es una reducción tan significativa como la alcanzada en este primer semestre (-28,2%). Aun así, el porcentaje de gastos de explotación sobre ingresos obtenido en 2020 y con mayor motivo el de 2021, son inferiores a los de muchas de compañías del sector, lo que proporciona una ventaja competitiva indudable. Las restricciones de movilidad originadas por la pandemia, así como la implantación de trabajar desde casa, han motivado que todos los gastos relacionados con desplazamientos, dietas, viajes, estancias, así como los relacionados con consumos de oficina, hayan sufrido una reducción drástica, siendo previsible que recuperen, más o menos progresivamente, los niveles ordinarios cuando la situación se normalice. Aunque se han hecho muchos ajustes durante 2020 y primer semestre de 2021, se estima que esta partida todavía tiene cierto margen de mejora en los próximos años.

EBITDA, EBIT, EBT y BENEFICIO NETO

El Ebitda del primer semestre del 2021 (6,8Mn€) es un 45% superior al primer semestre de 2020 (4,7Mn€), así como en términos relativos el margen EBITDA se sitúa en el 11,4%, frente al obtenido en el mismo periodo del 2020 (6,8%).

Las amortizaciones disminuyen con respecto al primer semestre del 2020 en términos absolutos (pasando de 1,3 Mn€ a 1,1 Mn€), si bien en términos relativos se mantiene más o menos en los mismos niveles de 2020.

En consecuencia, el EBIT aumenta respecto al mismo periodo del ejercicio 2020 un 66%. En términos relativos pasa de un 5% sobre ventas en 2020 a un 9,6% en el primer semestre del 2021.

El resultado financiero ha disminuido su posición negativa pasando de -658,2 miles de euros a -429,7 miles de euros. Durante 2021 se han puesto en marcha diversas políticas financieras a nivel consolidado con el objetivo de que esta dependencia de financiación externa sea cada vez menor y que los resultados obtenidos por el Grupo no se vean penalizados por unos gastos financieros elevados. La deuda financiera se ha reducido significativamente como se verá más adelante en el presente informe por lo que la situación financiera de Noesis a cierre del ejercicio es significativamente mejor que la que tenía cuando se incorporó al Grupo y se espera que esta mejora continúe hasta llegar a los niveles habituales de exposición que ha tenido el Grupo hasta la fecha.

El resultado extraordinario aumenta con respecto a 2020, pasando de -499 miles de euros a -700 miles de euros, empujado principalmente por la aplicación de criterios de máxima prudencia relativos a la pérdida esperada sobre la partida de créditos comerciales de clientes a la que obliga la normativa NIIF. En todo caso, el importe de la partida es moderado en relación a los ingresos y a la partida de 'clientes' del Balance

El EBT, resultado antes de impuestos, ha sido de 4,6Mn€ y el Beneficio Neto de 3,6Mn€, un 360,8% superior al obtenido durante el primer semestre del 2020 (785 miles de euros), situando el Margen Neto en el 6,0%, por encima del obtenido en el primer semestre del 2020 (1,1%).

Los resultados de la actividad del Grupo durante el primer semestre de 2021 se pueden considerar satisfactorios. El Grupo no se ha apartado de sus planteamientos de preservación del margen y se ha esforzado en reducir gastos e invertir en obtención y conservación de talento. Se ha continuado realizando un esfuerzo significativo de integración, reestructuración financiera y contable y de negocio con el fin de llevar a Noesis a métricas de rentabilidad y estándares SCIIF de Altia en el medio plazo, que ya está dando sus primeros frutos y que ha producido que la mejoría de los resultados de Noesis en este primer semestre de 2021 ya sea muy significativa.

BALANCE CONSOLIDADO

A continuación, se analiza el Balance de Situación Consolidado del primer semestre del ejercicio 2021 y su comparativa con el cierre del ejercicio 2020.

Balance Consolidado IFRS

Cifras en (€)	31/12/2020	30/06/2021	Variación
Total Activo	81.830.624	80.459.477	-1,7%
Activo No Corriente	34.962.614	33.806.000	-3,3%
Inmovilizado Intangible	27.994.415	26.949.782	-3,7%
Inmovilizado Material	4.998.300	4.807.861	-3,8%
Inmovilizado Financiero	772.726	766.804	-0,8%
Activo por Impuesto Diferido	1.197.173	1.281.553	7,0%
Activo Corriente	46.868.010	46.653.478	-0,5%
Existencias	781.877	1.125.777	44,0%
Clientes	28.682.437	30.685.718	7,0%
Otras Cuentas a Cobrar	1.219.691	1.102.369	-9,6%
IFT	69.052	139.699	102,3%
Tesorería	15.264.534	12.790.550	-16,2%
Periodificaciones	850.419	809.365	-4,8%
TOTAL PASIVO	81.830.624	80.459.477	-1,7%
Patrimonio Neto	47.709.563	50.233.338	5,3%
Pasivo No Corriente	5.025.144	3.796.650	-24,4%
Provisiones a L/P	0	69.695	
Deuda financiera a L/P	4.723.062	3.424.873	-27,5%
Pasivo por Impuesto Diferido	302.082	302.082	0,0%
Pasivo Corriente	29.095.917	26.429.489	-9,2%
Provisiones a C/P	6.623	502	-92,4%
Deuda Financiera C/P	7.096.989	4.576.795	-35,5%
Proveedores	9.791.156	8.769.573	-10,4%
Otras Cuentas a Pagar	9.699.462	11.869.512	22,4%
Periodificaciones	2.501.687	1.213.107	-51,5%

A 30 de junio de 2021 el Balance del Grupo Altia disminuyó en un 1,7% respecto al de 31 de diciembre de 2020.

Las principales magnitudes del Balance corroboran la buena salud financiera del Grupo, que dispone de recursos significativos pese a la inversión realizada a principios de 2020 en la adquisición de Noesis, la incorporación del endeudamiento de la adquirida y la posterior puesta en marcha de políticas de financiación coordinada entre empresas del Grupo, especialmente entre España y Portugal.

En términos de principales magnitudes, los mayores incrementos se producen en la partida de Activo por Impuesto Diferido en el Activo No Corriente, en la de Existencias, Clientes y Tesorería en el Activo Corriente, en el Patrimonio Neto y en el Pasivo Financiero. Si bien hay una cierta pérdida de solidez y solvencia si se analiza el Balance en abstracto, fácilmente se deduce que se produce por el impacto inicial de la inversión en Noesis y por su situación financiera, distinta a la que ha tenido Altia desde sus orígenes.

Más en detalle, el Activo No Corriente disminuye un 3,3% respecto al cierre del 2020. Disminuyen todas las partidas excepto 'Activo por impuesto diferido', que presenta un incremento del 7%.

En el Activo Corriente se produce una disminución del 0,5%. Se han visto incrementadas las partidas de (i) 'Existencias' en un 44%, (ii) 'Clientes' en un 7%, principalmente empujadas por la ejecución de proyectos de mayor envergadura, más complejos, que hacen que el proceso de facturación no se lleve a cabo de una manera tan directa y correlacionada con el gasto incurrido necesario para ejecutar el mismo, lo que genera un mayor impacto vía Existencias y WIP (work in progress) sobre el Balance, e (iii) 'Inversiones Financieras Temporales' en un 102,3%. Por su parte disminuyen los saldos de (i) 'Otras cuentas por cobrar' un 9,6%, (ii) 'Periodificaciones' un -4,8%, pasando de 850 miles de € a 809 miles de € y, sobre todo, (iii) 'Tesorería', un -16,2%, por un lado también derivado del efecto WIP comentado y, por otro lado, por el proceso de reducción intensiva de deuda externa llevado a cabo durante el periodo.

El Patrimonio Neto del Grupo ha seguido creciendo en línea con lo acontecido en los ejercicios precedentes, lo que permite continuar, por un lado, con la política de reinversión y crecimiento del negocio, y por otro lado, dentro de la prudencia lógica, poder plantear la aplicación de una política de dividendos que conlleve que una parte significativa del beneficio se traspase a los accionistas, sin generar tensión alguna en la Tesorería, cuya posición es muy desahogada, con más de 12,8 Mn€ en liquidez inmediata.

Con respecto al Pasivo, hay que significar que la deuda, antes casi inexistente, aumentó en 2020 notablemente por la incorporación de Noesis al Grupo, aunque este semestre del 2021 ya se ha reducido. La deuda financiera, suma de la existente a largo y corto plazo, se ha reducido durante el periodo de 11,8 Mn€ a 8,0 Mn€, un -31,7%, en línea del objetivo de reducción marcado en el Plan de Negocio 2021-2022.

El Pasivo no Corriente disminuyó un 24,4%, de 5,0Mn€ a cierre de 2020 a 3,7Mn€ a cierre de 2021.

En la misma línea, el Pasivo Corriente disminuyó, pasando de 29,0Mn€ a cierre de 2020 a 26,4Mn€ a 30 de junio de 2021, lo que supone una disminución de un 9,2%: (i) la cuenta 'Deuda financiera a corto plazo' registra una disminución de -35,5%, pasando de 7,1Mn€ a cierre de 2020 a 4,5Mn€ a cierre del primer semestre del 2021, (ii) la cuenta 'Proveedores', experimenta una disminución del -10,4% (-1,0Mn€ de variación absoluta), (iii) respecto a 'Otras cuentas por pagar' aumentaron un 22,4% en comparación con 2020, como consecuencia de las mayores obligaciones del Grupo en materia de recursos humanos al incrementarse la plantilla y los salarios.

Respecto a la Deuda Financiera Neta (diferencia entre deuda y tesorería), incrementa el excedente de tesorería de 3,5Mn€ al cierre de 2020 a 4,9Mn€ a 30 de junio de 2021. El ratio 'Deuda Financiera Neta/ EBITDA' cierra el semestre de 2021 en -0,7x frente al -0,3x de 2020, en línea de esa búsqueda constante de mayor solvencia que el Grupo persigue de manera constante.

Cifras consolidadas en (€):	31/12/2020	30/06/2021	Variación
Deuda Financiera Neta / (Caja)	-3.444.483	-4.788.882	-1.344.399
Deuda Financiera	11.820.051	8.001.668	-3.818.383
Caja	15.264.534	12.790.550	-2.473.984
Deuda Financiera/FFPP	24,78%	15,93%	8,8%
Deuda Financiera Neta/ EBITDA	-x 0,3	-x 0,7	42,1%
Fondo de Maniobra	17.772.093	20.223.989	-2.451.896
Inc. Fondo de Maniobra		2.451.896	
%Inc. Fondo de Maniobra		13,8%	

Los principales ratios de rentabilidad del ejercicio a 30 de junio 2021 respecto al ejercicio anterior completo, como no puede ser de otra manera ya que se está comparando un semestre con un año completo (6 meses de ejecución frente a 12), se reducen aunque en diversa medida: el ROE pasa de 13,0% a 7,2%, el ROA de 11,3% a 6,31% y el ROCE de 13,12% a 8,02%. Aún con estas cifras, si el Grupo es capaz de mantener la ejecución del primer semestre durante al segundo o, incluso, mejorarla, las posibilidades de superar los ratios obtenidos en 2020 son elevadas.

Principales ratios operativos

Indicadores consolidados:	31/12/2020	30/06/2021	Variación
ROE	13,00%	7,20%	-44,6%
<i>BAIT</i>	<i>9.245.703</i>	<i>5.074.142</i>	<i>-45,1%</i>
ROA	11,30%	6,31%	-44,2%
<i>NOPAT = EBIT *(1-t)</i>	<i>6.918.044</i>	<i>4.331.230</i>	<i>-37,4%</i>
<i>ACTIVO</i>	<i>81.830.624</i>	<i>80.459.477</i>	<i>-1,7%</i>
<i>PASIVO CORRIENTE</i>	<i>29.095.917</i>	<i>26.429.489</i>	<i>-9,2%</i>
ROCE	13,12%	8,02%	-38,9%

Como conclusión, se puede afirmar que las principales magnitudes (rentabilidad, fondos propios, tesorería, deuda) obtenidas en 2021 confirman la salud económica y financiera del Grupo en un entorno económico difícil, donde los efectos derivados de la pandemia aún son muy perceptibles en la economía.

INFORMACIÓN FINANCIERA INDIVIDUAL

A efectos meramente informativos, y de acuerdo con la Circular 3/2020 de BME MTF Equity, a continuación, se presenta la Cuenta de Pérdidas y Ganancias y el Balance del primer semestre del ejercicio 2021 individual comparado con resultados de 2020 respectivamente.

Cabe destacar que, en contraposición a las cuentas anuales consolidadas formuladas bajo normativa NIIF, las cuentas anuales individuales se han preparado de acuerdo con el marco normativo de información financiera del Plan General de Contabilidad español y resto de normativa aplicable.

CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS INDIVIDUAL

P&G Individual PGC			
Cifras en (€)	30/06/2020	30/06/2021	Variación
IMPORTE NETO DE LA CIFRA DE NEGOCIO	46.309.720	33.106.103	-28,5%
<i>Δ Facturación</i>		-28,51%	
Costes Directos	22.601.521	8.810.488	-61,0%
<i>% sobre Ventas</i>	48,81%	26,61%	
MARGEN BRUTO	23.708.199	24.295.615	2,5%
<i>Δ Margen Bruto</i>		2,48%	
<i>Margen Bruto/ Ventas (%)</i>	51,19%	73,39%	
Otros Ingresos	95.773	154.750	61,6%
Gastos de Personal	17.105.647	18.908.009	10,5%
<i>% sobre Ventas</i>	36,94%	57,11%	
Gastos de Explotación	2.216.542	1.747.980	-21,1%
<i>% sobre Ventas</i>	4,79%	5,28%	
EBITDA	4.481.783	3.794.376	-15,3%
<i>Δ EBITDA</i>		-15,34%	
<i>% sobre Ventas</i>	9,68%	11,46%	
Amortizaciones y deterioro por res. Enaj.	352.971	369.238	4,6%
<i>% sobre Ventas</i>	0,76%	1,12%	
EBIT	4.128.812	3.425.138	-17,0%
<i>Δ EBIT</i>		-17,04%	
<i>Margen EBIT</i>	8,92%	10,35%	
Resultado Extraordinario	-39.260	-47.311	
Resultado Financiero	8.617	-20.672	
EBT	4.098.169	3.357.156	-18,1%
<i>Impuesto de Sociedades</i>	1.028.938	838.842	
<i>Tasa Impositiva Efectiva</i>	25,11%	24,99%	
BENEFICIO NETO	3.069.231	2.518.314	-17,9%
<i>Δ Beneficio Neto</i>		-17,95%	
<i>Margen Neto</i>	6,63%	7,61%	

Las ventas se han reducido un -28,5% en el primer semestre de 2021 respecto al mismo período de 2020 (de 46,3Mn€ a 33,1Mn€) hecho que se explica casi en su totalidad por la operación relevante de venta de licencias de software por importe de 12,4Mn€ realizada en 2020, que no ha tenido continuidad en 2021.

Esta operación de venta de licencias tiene también su reflejo en la reducción tan significativa que se produce los costes directos, 8,8Mn€ a 30 de junio de 2021 frente a los 22,6Mn€ a la misma fecha de 2020.

Con la evolución de las magnitudes anteriores, el margen bruto ha aumentado un 2,5% hasta los 24,3Mn€ a cierre de junio 2021 (23,7Mn€ a cierre de junio 2020).

El incremento de gastos de personal (+10,5%) que se explica por las mismas causas comentadas en el presente informe a nivel consolidado y la reducción de los gastos de explotación -21,1% hacen que el Ebitda se reduzca un -15,3%, de 4,5Mn€ a 3,8Mn€ a cierre de junio de 2021.

Las amortizaciones y los resultados extraordinarios se incrementan ligeramente, y los resultados financieros pasan de 8 miles de euros a -20 miles de euros. Esos resultados sitúan finalmente el beneficio neto en 2,5Mn€, un -17,9% inferior a los 3,1Mn€ obtenidos a cierre de junio 2020.

BALANCE INDIVIDUAL

Balance Individual PGC

Cifras en (€)	31/12/2020	30/06/2021	Variación
Total Activo	59.353.405	58.990.405	-0,6%
Activo no corriente	29.379.009	29.430.968	0,2%
Inmovilizado Inmaterial	47.452	150.928	218,1%
Inmovilizado Material	4.480.032	4.398.420	-1,8%
Inmovilizado Financiero	24.760.869	24.760.964	0,0%
Activo por Impuesto Diferido	90.656	120.657	33,1%
Activo corriente	29.974.396	29.559.437	-1,4%
Existencias	780.112	1.108.945	42,2%
Clientes	17.960.162	20.987.895	16,9%
Otras Cuentas a Cobrar	1.044.433	668.550	-36,0%
IFT	145.552	153.804	5,7%
Tesorería	9.972.420	6.604.398	-33,8%
Periodificaciones	71.717	35.845	-50,0%
TOTAL PASIVO	59.353.405	58.990.405	-0,6%
Patrimonio neto	45.169.058	46.585.318	3,1%
Pasivo no corriente	302.082	302.082	0,0%
Pasivo por Impuesto Diferido	302.082	302.082	0,0%
Pasivo corriente	13.882.265	12.103.004	-12,8%
Provisiones a C/P	6.623	0	-100,0%
Deuda Financiera C/P	4.198.475	1.952.837	-53,5%
Proveedores	5.989.002	5.289.943	-11,7%
Otras Cuentas a Pagar	2.655.682	3.995.446	50,4%
Periodificaciones	1.032.483	864.779	-16,2%

En el primer semestre del año el balance de Altia individual se redujo un -0,6% hasta alcanzar los 58,9 Mn€.

El Activo no corriente aumentó ligeramente hasta los 29,4 Mn€, sin variaciones significativas durante estos seis primeros meses del año 2021.

Por su parte, el Activo corriente disminuye un -1,4% respecto al cierre de 2020 debido a variaciones de distinto signo en todas sus partidas. Por un lado, se producen disminuciones en: (i) 'Otras cuentas a cobrar', que se reducen un -36% hasta los 668 miles de euros en el 1S2021 (vs. 1,04Mn€ a cierre 2020); y, especialmente, (ii) 'Tesorería', que disminuye un -33,8% hasta los 6,6Mn€ frente a los 9,9Mn€ de 31 de diciembre de 2020; y (iii) 'Periodificaciones', -50% aunque con un importe poco

significativo en términos absolutos. Por el contrario, aumentan las partidas de (i) 'Existencias', en un 42,2% hasta los 1,11Mn€; (ii) 'IFT' que aumenta hasta los 153 miles de euros por créditos a empresas del grupo y asociadas a corto plazo concedidos por la matriz; y (iii)., especialmente, 'Clientes', con un incremento de un +16,9% hasta los 20,99Mn€. Las variaciones en Existencias, Clientes y Tesorería se explican fundamentalmente por el diferimiento en el proceso de facturación en proyectos de gran tamaño y complejidad donde la correlación con los gastos necesarios para su ejecución no es directa, provocando mayor cantidad de WIP de la que históricamente se iba generando. En el caso de la Tesorería, además en este primer semestre se ha producido la cancelación de una financiación solicitada en marzo de 2020 ante la incertidumbre de la evolución de la economía, clientes y proyectos provocada por la pandemia.

El Patrimonio Neto de la matriz continúa en ascenso este semestre con un +3,1% hasta los 46,6Mn€.

No se han producido cambios en el Pasivo No Corriente.

El Pasivo Corriente reduce su tamaño un -12,8% con una reducción muy significativa en la partida 'Deuda financiera a CP', un -53,5% por la cancelación de la financiación anteriormente comentada. En esta partida se incluye el pago del impuesto sobre beneficios ya que la Sociedad no liquida el impuesto directamente si no que lo hace a través de su matriz Boxleo. En contraposición, crece la partida de 'Otras cuentas a pagar' en un 50,4% hasta los 4,0 Mn€ como consecuencia del incremento de los compromisos de la Sociedad con las administraciones públicas vinculadas con la actividad de las personas (retenciones y seguridad social), que se explica por el incremento de la plantilla y los salarios durante este primer semestre del año.

INFORMACIÓN CUALITATIVA

INFORMACIÓN NO FINANCIERA Y DIVERSIDAD A NIVEL CONSOLIDADO.

En los presentes estados intermedios no se ha preparado un estado de información no financiera semestral que contenga información necesaria para comprender la evolución, los resultados y la situación del Grupo, y el impacto de su actividad respecto, al menos, a cuestiones medioambientales y sociales, al respeto de los derechos humanos y a la lucha contra la corrupción y el soborno, así como relativas al personal. Ese estado de información no financiera se elaborará junto con las cuentas del ejercicio 2020 y se incluirán en el Informe de Gestión consolidado de Altia y sus sociedades dependientes a final de año.

CONTROL INTERNO, GOBIERNO CORPORATIVO Y TRANSPARENCIA.

El Grupo, a través de su modelo de procesos, identifica, evalúa, verifica y controla los riesgos derivados de su actividad y propone todas aquellas medidas correctivas y de mejora necesarias para mitigar esos riesgos a través de planes de mejora concretos. Por un lado, su Sociedad matriz, Altia, sigue avanzando en la consolidación de un sistema de control interno de la información financiera (SCIIF) que evalúa y detecta posibles actuaciones incorrectas en la elaboración de sus estados financieros, y por otro, ha puesto en funcionamiento iniciativas relacionadas con el Gobierno Corporativo con el objetivo de posicionarse como una entidad más transparente, socialmente responsable y capaz de anticiparse de manera ágil al entorno normativo. Algunos de estos avances ya realizados en ejercicios anteriores en materia de Gobierno Corporativo y que se mantienen en una dinámica de mejora continua son la creciente presencia de la Comisión de Auditoría en el control

interno, las labores de la Unidad de Cumplimiento Normativo en la mejora y seguimiento del modelo de Cumplimiento Normativo, la actividad de la Función de Auditoría Interna, la labor de la Unidad de Gestión de Riesgos Globales, la actualización continua del Reglamento Interno de Conducta en materia de mercado de valores y de los procedimientos internos para el cumplimiento de las obligaciones del Reglamento de Abuso de Mercado y la existencia y difusión del Canal Ético. Durante el primer semestre de 2021 se ha avanzado en la extensión al subgrupo Noesis de los protocolos de control interno, gobierno corporativo y transparencia, aunque la realidad que nos ha tocado vivir a raíz de la pandemia, ha limitado el avance de una manera más eficaz en este apartado.

Al respecto de los recientes cambios normativos que obligan a las Compañías a mejorar su transparencia, a identificar y mitigar sus principales riesgos y a aumentar el grado de respuesta a sus grupos de interés, la sociedad matriz del Grupo publica desde hace años su Memoria de Sostenibilidad, donde se incluyen todas las actividades que realiza, y recoge los principales aspectos Sociales, Económicos, Ambientales y Éticos relacionados con su desempeño.

ACTIVIDADES EN MATERIA DE INVESTIGACIÓN Y DESARROLLO E INNOVACIÓN TECNOLÓGICA

Durante el primer semestre de 2021 el Grupo no ha realizado actividades de Investigación y Desarrollo pero sí de Innovación Tecnológica. Las actividades se han centrado en mejorar las funcionalidades de los productos, principalmente Flexia, Mercurio y NTX, para adaptarlas a las nuevas necesidades que el mercado de este tipo de productos demanda, y, por otro lado, para dotarlos aspectos y funcionalidades diferenciales en relación a los productos con los que compiten.

Uno de los pilares del desarrollo de negocio del Grupo a futuro es apostar por los productos propios, por lo que el Grupo profundizará en los próximos años en actividades de innovación.

HECHOS POSTERIORES AL CIERRE

No se ha producido ningún hecho significativo desde el 30 de junio de 2021 hasta la fecha de formulación de las cuentas anuales del Grupo que no hayan sido tenidos en consideración en la elaboración de las mismas.

**ANÁLISIS DEL GRADO DE
CUMPLIMIENTO DEL PLAN DE
NEGOCIO 2021-2022**

4

CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS

En el siguiente cuadro se presenta el grado de cumplimiento de la cuenta de Pérdidas y Ganancias de 1S2021 comparadas con las previstas en el Plan de Negocio vigente para este ejercicio:

P&G Consolidado BP			
Cifras en (€)	30/06/2021	2021 Presup.	% Cumpl.
IMPORTE NETO DE LA CIFRA DE NEGOCIO	60.446.030	130.210.375	46,4%
Trabajos realizados para el activo	0	0	
Costes Directos	12.062.255	33.297.945	36,2%
<i>% sobre Ventas</i>	<i>19,96%</i>	<i>25,57%</i>	
MARGEN BRUTO	48.383.775	96.912.430	49,9%
<i>Margen Bruto/ Ventas (%)</i>	<i>80,04%</i>	<i>74,43%</i>	
Otros Ingresos	25.090	120.000	20,9%
Gastos de Personal	38.182.434	75.813.782	50,4%
<i>% sobre Ventas</i>	<i>63,17%</i>	<i>58,2%</i>	
Gastos de Explotación	3.335.620	6.922.359	48,2%
<i>% sobre Ventas</i>	<i>5,52%</i>	<i>5,32%</i>	
EBITDA	6.890.811	14.296.289	48,2%
<i>% sobre Ventas</i>	<i>11,40%</i>	<i>10,98%</i>	
Amortizaciones y deterioro por res. Enaj.	1.115.838	3.217.826	34,7%
<i>% sobre Ventas</i>	<i>1,85%</i>	<i>2,47%</i>	
EBIT	5.774.973	11.078.463	52,1%
<i>Margen EBIT</i>	<i>9,55%</i>	<i>8,51%</i>	
Resultado Extraordinario	-700.831	22.417	-3126,3%
Resultado Financiero	-429.793	-817.559	52,6%
EBT	4.644.349	10.283.321	45,2%
<i>Impuesto de Sociedades</i>	<i>1.025.996</i>	<i>-2.484.000</i>	
<i>Tasa Impositiva Efectiva</i>	<i>22,09%</i>	<i>24,16%</i>	
BENEFICIO NETO	3.618.354	7.799.321	46,4%
<i>Margen Neto</i>	<i>5,99%</i>	<i>5,99%</i>	

En relación con los objetivos proyectados para 2021 en el Plan de Negocio 2021-2022, las ventas obtenidas por la suma de todas las líneas de negocio suponen un 46,4% de las ventas totales para el año y la mayoría de ellas se sitúan en torno al 40% de lo presupuestado. Hay que destacar que 'Servicios Gestionados' es la única línea que ha facturado por encima del 50% del presupuesto anual. En contraposición, debido a la caída en los ingresos de 'Suministros Hardware y Software', esta partida solo alcanza el 30,5% del importe presupuestado para el 2021 en el Plan de Negocio 2021-2022. El fenómeno de cierta estacionalidad de los ingresos, que históricamente ha tenido el Grupo en relación a una mejor ejecución en el segundo semestre del año, podría permitir que a final del ejercicio, el Grupo llegue al objetivo planificado de los 130,2 Mn€. Como ya se ha indicado en el presente informe, estos primeros meses del año se han dedicado a consolidar el negocio, reducir la deuda, realizar inversiones previstas y necesarias así como ejecutar las medidas de ajuste necesarias para fortalecer el negocio, que sienten las bases para que en 2022 se produzca un crecimiento sostenido, una mejora de la rentabilidad y una mayor generación de caja.

Por sectores, ninguno de los tres grandes sectores llega al 50% del cumplimiento siendo el que se queda más cerca del objetivo, el de 'Industria y servicios'.

Por último, en cuanto al análisis por geografía, destaca la evolución de los ingresos en el Resto del Mundo que están por encima del 50%, muy apoyado en el crecimiento de negocio en mercados como Estados Unidos, Brasil y Chile, aunque su peso sobre el total es limitado (en el entorno del 4%). Por el contrario, el negocio en el Resto de Europa se queda en un 38,1% por lo que, de momento, el Grupo no está consiguiendo el crecimiento que estaba planificado en Agencias y otros países europeos.

Ventas € por Línea de Negocio	30/06/2021	% s/Total de Ventas	2021e	% s/Total de Ventas	%Cumpl.
Outsourcing y mantenimiento	35.747.935	59,1%	75.090.199	57,7%	47,6%
Servicios Gestionados	8.800.749	14,6%	16.725.216	12,8%	52,6%
Desarrollo Aplicaciones Informáticas	8.894.455	14,7%	18.180.866	14,0%	48,9%
Consultoría tecnológica	593.990	1,0%	1.250.700	1,0%	47,5%
Soluciones Propias	553.187	0,9%	1.480.432	1,1%	37,4%
Implantación soluciones informáticas de 3 ^{es} .	2.518.731	4,2%	6.530.796	5,0%	38,6%
Suministro Hardware y Software	3.336.983	5,5%	10.952.166	8,4%	30,5%
Total Ingresos por Cartera	60.446.030 €	100%	130.210.375 €	100%	46,4%

Ventas € por Sectores	30/06/2021	% s/Total de Ventas	2021e	% s/Total de Ventas	%Cumpl.
AA.PP.	16.531.650 €	27,3%	37.216.452	28,6%	44,4%
Industria y servicios	37.621.197 €	62,2%	77.221.445	59,3%	48,7%
Servicios Financieros	6.293.184 €	10,4%	15.772.478	12,1%	39,9%
Total Ingresos por Cartera	60.446.030 €	100%	130.210.375 €	100%	46,4%

Ventas € por Geografía	30/06/2021	% s/Total de Ventas	2021e	% s/Total de Ventas	%Cumpl.
España	29.822.121 €	49,3%	63.118.067	48,5%	47,2%
Portugal	15.782.991 €	26,1%	30.895.025	23,7%	51,1%
Resto Europa	12.003.352 €	19,9%	31.544.598	24,2%	38,1%
Resto Mundo	2.837.567 €	4,7%	4.652.685	3,6%	61,0%
Total Ingresos por Cartera	60.446.030 €	100%	130.210.375 €	100,0%	46,4%

Como partida de gasto relevante, sobre una cifra proyectada de 75,8M€ a final de 2021 para la partida de gastos de personal, el grado de ejecución a final de 1S2021 se sitúa en un 50,4%, en línea con lo explicado en cuanto a la enorme competencia por el talento que el mercado de perfiles técnicos está experimentando en estos primeros meses del año, en especial en España.

La evolución de la partida 'Costes Directos' se ejecuta en un 36,2% planificado para el año, por un lado, por el reducido porcentaje de cumplimiento de la línea de suministros (30,5%) y por otro lado, por el cambio en el mix 'empleados/freelances' que el mercado en general y Altia, en particular, está experimentando.

Los gastos de explotación se quedan en un 48,2% de lo planificado con lo que se espera que, a final de año, el objetivo marcado por el Plan de Negocio para esta magnitud pueda cumplirse

Respecto al Plan de Negocio 2021-2022, el grado de ejecución del Ebitda proyectado es de un 48,2%, consecuencia clara del no cumplimiento del objetivo del 50% a mitad de año en los ingresos, así como del aumento principalmente en los costes de personal. En todo caso, la ejecución mejora la

ejecución lograda a nivel de ingresos (48,2% frente a 46,4%) por lo que, a nivel de rentabilidad, el Grupo se encuentra en niveles suficientes para conseguir lo planificado. (11%)

El Beneficio Neto obtenido supone un 46,4% del proyectado para el año 2021 según el Plan de Negocio, y se explica igualmente por la menor ejecución sobre lo previsto a mitad de año de los ingresos, una mayor ejecución en gastos de personal y la evolución de la partida de 'Resultados Extraordinarios' durante los primeros meses del año (-700 miles de euros) por una aplicación 'ultra conservadora' de la normativa sobre pérdida esperada de los créditos comerciales que marcan las NIIF

Si el Grupo es capaz en el segundo semestre del año de mejorar su ejecución en la partida de Ingresos, históricamente ha sido así, las posibilidades de cumplir el Plan de Negocio 2021 serán altas.

BALANCE

A continuación, figura el grado de cumplimiento del balance semestral consolidado en comparación con el previsto para el ejercicio 2021 en el Plan de Negocio vigente:

Balance BP:

Cifras en (€)	30/06/2021	2021 Presup.	% Cumpl.
ACTIVO	80.459.477	80.662.786	99,7%
ACTIVO NO CORRIENTE	33.806.000	33.667.553	100,4%
<i>Inmovilizado Inmaterial</i>	26.949.782	26.794.636	100,6%
<i>Inmovilizado Material</i>	4.807.861	5.532.990	86,9%
<i>Inmovilizado Financiero</i>	766.804	772.726	99,2%
<i>Activo por Impuesto Diferido</i>	1.281.553	567.201	225,9%
ACTIVO CORRIENTE	46.653.478	46.995.233	99,3%
<i>Existencias</i>	1.125.777	785.277	143,4%
<i>Clientes</i>	30.685.718	27.611.792	111,1%
<i>Otras Cuentas a Cobrar</i>	1.102.369	1.219.691	90,4%
<i>IFT</i>	139.699	66.545	209,9%
<i>Tesorería</i>	12.790.550	16.461.509	77,7%
<i>Periodificaciones</i>	809.365	850.419	95,2%
PASIVO	80.459.477	80.662.786	99,7%
PATRIMONIO NETO	50.233.338	52.903.650	95,0%
PASIVO NO CORRIENTE	3.796.650	3.269.327	116,1%
<i>Provisiones a L/P</i>	69.695		
<i>Deuda Financiera L/P</i>	3.424.873	2.975.456	115,1%
<i>Pasivo por Impuesto Diferido</i>	302.082	293.871	102,8%
PASIVO CORRIENTE	26.429.489	24.489.809	107,9%
<i>Provisiones a C/P</i>	502		
<i>Deuda Financiera C/P</i>	4.576.795	4.136.491	110,6%
<i>Proveedores</i>	8.769.573	8.126.524	107,9%
<i>Otras Cuentas a Pagar</i>	11.869.512	9.725.107	122,1%
<i>Periodificaciones</i>	1.213.107	2.501.687	48,5%

Analizando las principales partidas de Balance, el Activo No Corriente supera ligeramente lo estimado (ejecución del 100,4%) para el cierre del ejercicio debido, en mayor medida, a una mayor ejecución en el inmovilizado intangible y el activo por impuesto diferido. Dado que a final del ejercicio el inmovilizado intangible tendrá una cierta amortización por los seis meses de año que quedan y el activo por impuesto diferido se usará en la intensidad que sea posible en las

liquidaciones de los impuestos sobre beneficios de las sociedades que componen el Grupo, la ejecución a 30 de junio se puede considerar correcta, en línea de lo planificado en el Plan de Negocio.

El Activo corriente se encuentra en el 99,3% de lo esperado al cierre del ejercicio 2021, y esto se debe al importe de las existencias (143,4%), así como el importe registrado en la cuenta de clientes (111,1%). Por el contrario, el Grupo necesita generar caja suficiente en este segundo semestre del año (+3,6 Mn€) para obtener el objetivo de Tesorería planificado. De conseguirlo, la partida de Clientes se ajustará casi automáticamente también al objetivo.

La solvencia financiera, reflejada en el Patrimonio Neto de la Sociedad, alcanza más de la mitad de lo planificado para el ejercicio, hasta el 95% del importe previsto en el Plan de Negocio para el cierre del ejercicio 2021. Si los resultados que finalmente se obtienen están en la línea de lo planificado, el Patrimonio Neto llegará a la cifra indicada en el Plan de Negocio y el reparto de dividendos podrá desarrollarse en la línea del planificado en el Plan.

El Pasivo No Corriente ha alcanzado un 114% de la cifra proyectada para 2021, con una reducción de -1,2 Mn€ de la partida de 'Deuda financiera a Largo Plazo' con respecto al inicio del año.

El Pasivo Corriente, por su parte, ha alcanzado un 116,1% de la cifra proyectada en el Plan de Negocio en el 1S2021. La 'Deuda a corto plazo' se ha reducido en -2,5 Mn€ en línea con el objetivo de reducción de deuda del Plan por lo que, de cumplir el plan de saneamiento de deuda (solo faltaría por sanear 960 miles de euros), el Pasivo se mantendrá a final de año en el entorno planificado.

En términos generales, una vez finalizada la ejecución del primer semestre, el Grupo sigue está en línea de cumplir los objetivos planificados de Balance en el Plan de Negocio para 2021.

PREVISIONES DE FUTURO

La crisis sin precedentes originada por la pandemia ha marcado y seguirá marcando por un tiempo la evolución de las diferentes economías mundiales. Después del derrumbe generalizado de los principales indicadores económicos durante 2020 (PIB, tasa de desempleo, el gasto, el ahorro o la inversión), los principales organismos de análisis vaticinaron un repunte de 2021, que se está produciendo, si bien, no con la intensidad indicada en un primer momento. Las sucesivas olas de contagio o el retraso en la inmunización de la población mediante vacunas están ralentizando la recuperación en la intensidad que se planteó de inicio. Aún con todo, estos organismos coinciden en que la recuperación en 2021 no será suficiente como para compensar la caída de 2020. A nivel de la economía española, la incertidumbre existente sobre la evolución de la pandemia, los planes de recuperación que puedan implementar las Administraciones Públicas y los agentes sociales y económicos, e incluso la efectividad a nivel global de las medidas de mitigación y prevención disponibles, son las claves que determinarán un mejor o peor desempeño en comparación con el resto de economías mundiales.

A nivel del sector donde el Grupo desarrolla su actividad, hay un dinamismo superior al de otros ya que la tecnología se antoja fundamental para acelerar los procesos de recuperación en los diferentes sectores de la economía. Como ya se ha expuesto en el presente informe, la creciente demanda de perfiles tecnológicos para cualquier negocio, actividad o sector, está complicando el acceso al talento en una actividad en la que este aspecto es crítico. En este sentido, el Grupo está apostando fuertemente por mantener ese talento, que es fundamental para conseguir la diferenciación con competidores, a través de un mix de políticas e iniciativas retributivas y cualitativas, como la máxima flexibilidad, el teletrabajo, la conciliación o la desconexión digital y así lograr tener un éxito superior en el reto decisivo de captar y retener personas con alta cualificación técnica.

El Grupo Altia no tiene una especial concentración ni a nivel de clientes, ni a nivel de tecnología. Los riesgos financieros son relativamente bajos, por su contenida deuda y por tener una baja actividad fuera de la zona Euro. En este contexto, los principales riesgos que tiene el Grupo son:

- Los desafíos relacionados con adquisiciones. Los años 2021 y 2022 se presentan como un gran reto a nivel de Grupo puesto que la adquisición de Noesis y sus filiales obliga a una formulación más ambiciosa en los planes y las proyecciones de futuro. En todo caso, el modelo de negocio de Altia, sin excesiva exposición ni a clientes concretos, ni a sectores en general, ni a tipos de cambio, ni a tecnologías, ni a mercados nos hace ser optimistas sobre cómo el Grupo va a poder afrontar el proceso de integración de Noesis y sus filiales, y ya en 2021 se están viendo mejoras significativas en muchos aspectos como consecuencia de esa integración
- Incumplimiento de la normativa que afecta a la actividad del Grupo. La globalización de la economía y el cada vez más exigente entorno normativo en el que las compañías tienen que desarrollar su actividad, están obligando a las organizaciones a mejorar su transparencia, a identificar y mitigar los riesgos de su actividad, aumentar su grado de cumplimiento de las normas que le aplican y a dar respuesta a todos sus grupos de interés. El Grupo está haciendo un considerable esfuerzo para posicionarse como una entidad socialmente responsable y así aportar el mayor valor posible a todos los grupos relacionados con su actividad.
- Ciberseguridad vs ataques cibernéticos. Como organización que basa su actividad en la tecnología, el Grupo tiene que ser especialmente cauteloso con esta cuestión, que constituye también una línea de actividad propia. La aplicación de severas políticas de ciberseguridad se antoja como una cuestión totalmente necesaria para que los planes de desarrollo del Grupo se puedan llevar a buen término, en un entorno en el que los ataques cibernéticos cada vez son más habituales y a mayor escala.
- Dependencia de factores macroeconómicos. Riesgo directamente relacionado con la pandemia. La aparición de la Covid-19 ha provocado una recesión mundial en una intensidad no conocida hasta la fecha. Aunque se estima que la recuperación se iniciará ya en 2021, el camino será largo y supondrá enormes sacrificios para todas las economías mundiales. El hecho de que el sector tecnológico pueda ser uno de los soportes para remontar la situación económica adversa es un elemento que podría reducir el impacto de este riesgo en las cuentas del Grupo, si bien en estos momentos es aventurado cualquier tipo de previsión
- Riesgo Comercial: que no continúe la exitosa comercialización de sus productos y servicios por el grupo de empresas, tal y como se ha producido hasta ahora y que desde 2020 se produce de manera integrada con el subgrupo Noesis. En este sentido, Altia es optimista de cara al futuro. La cuota de mercado que actualmente posee en cualquiera de los mercados en los que opera sigue siendo significativamente pequeña. Este hecho es al mismo tiempo una oportunidad, dado que se puede atacar con más facilidad las posiciones de otros competidores de mayor tamaño pero con menor solidez financiera, capacidad tecnológica o innovadora, pero también un riesgo, debido a la concentración que se está produciendo en la demanda de servicios de tecnología y que exige cada vez mayor tamaño. En relación al negocio internacional, cada vez es mayor la presencia de la organización con la incorporación de Noesis, en Chile a través de la Agencia allí constituida y con el incipiente negocio en agencias y organismos europeos.

El Grupo va a seguir firme en su modelo de negocio a través de una mezcla de sus virtudes tradicionales (orientación al cliente, estabilidad accionarial, alta cualificación de los recursos humanos y del equipo directivo, cuentas saneadas, costes de estructura inferiores a los de nuestros competidores, política financiera orientada a la optimización del fondo de maniobra) y de las nuevas iniciativas adoptadas (fomento de la cultura colaborativa y las sinergias entre diferentes áreas de la organización y en especial las que se obtienen por la integración de Noesis, políticas encaminadas a la captación y retención de talento, a la internacionalización y a la implantación de mayores sistemas de control y, finalmente, asunción progresiva de normas y recomendaciones exigidas a empresas cotizadas en mercados secundarios oficiales, incluso por encima de las estrictamente obligatorias para las cotizadas en BME Growth). El Grupo está convencido de que la prestación de servicios avanzados en tecnologías de la información y comunicación no solo tiene un gran recorrido en el mercado sino que, cada vez, la demanda de este tipo de servicios va a ser mayor.

Los presentes estados intermedios consolidados condensados se pueden considerar satisfactorios en sus principales magnitudes dada la situación excepcional en que nos encontramos debido a la pandemia y el esfuerzo de integrar a Noesis en el modelo de rentabilidad de Altia, y están bastante alineados con los objetivos definidos para este ejercicio en el Plan de Negocio 2021-2022. Los objetivos para el segundo semestre del año son, por un lado, consolidar un cierto incremento de ventas, tal y como ha ido ocurriendo históricamente hasta la fecha por la ligera estacionalidad de los servicios que presta el Grupo en la segunda parte del año, principalmente en aquellos mercados con mayor recurrencia, mejores tarifas y condiciones financieras más ventajosas, y, por otro lado, mantener y profundizar aún más en políticas de captación y retención del talento que necesitará la organización para poder cumplir sus planes de expansión y crecimiento futuros. Y por último, lograr acabar el año en los niveles de deuda planificados lo que redundará en una mayor solvencia y autonomía financiera y en un incremento de los beneficios vía mejores resultados financieros, así como un aumento de los flujos de caja generados por la actividad que, hasta la fecha, se han destinado mayoritariamente a reducir deuda.

El Grupo Altia, mantiene una gran cautela sobre la evolución de la economía y su guía de actuación seguirá siendo la prudencia en cuanto a inversiones y nuevos negocios. El reto sigue siendo consolidar la imagen de marca dentro del sector y crecer de manera ordenada y sostenible, para poder acometer más proyectos y de mayor envergadura. El año 2021 se presenta como el año de la consolidación para un Grupo, que no ha cambiado su esencia pero sí su tamaño, y ha ampliado la oferta, puesto que la adquisición de Noesis y sus filiales obliga a una formulación más ambiciosa en los planes y las proyecciones de futuro. Se tratará no sólo de optimizar el gasto y la ejecución operativa, sino de presentar al mercado una gama más completa e interesante de servicios y productos, atractiva para los clientes actuales y para los que todavía no lo son, con una dimensión ya totalmente internacional. El comportamiento del primer semestre de 2021 confirma que los planes definidos por la organización ya han comenzado a concretarse con hechos. En todo caso, el modelo de negocio de Altia, sin excesiva exposición ni a clientes concretos, ni a sectores en general, ni a tipos de cambio, ni a tecnologías nos hace ser optimistas sobre cómo el Grupo va a poder afrontar y, sobre todo, superar la crisis actual. El hecho de que el sector tecnológico pueda ser uno de los soportes para remontar la situación económica adversa es un elemento que podría reducir el impacto en las cuentas del Grupo, si bien en estos momentos es aventurado cualquier tipo de previsión.

De todas maneras, y con independencia del cumplimiento más o menos exacto de los objetivos numéricos que se planteen, el Grupo seguirá manteniendo la misma estrategia de negocio y cercanía con sus clientes, que le ha permitido hasta ahora mantener una posición destacada en el sector donde desarrolla su actividad. El modelo ha demostrado su fortaleza en un momento de máxima e inesperada tensión y eso nos refuerza en la creencia de que es el adecuado.

ANEXO 1

5



ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Informe de Revisión limitada

Estados financieros intermedios
consolidados condensados
correspondientes al período de seis
meses terminado el 30 de junio de 2021
y Notas Explicativas a los mismos

INFORME DE REVISIÓN LIMITADA SOBRE ESTADOS FINANCIEROS INTERMEDIOS CONSOLIDADOS CONDENSADOS

A los Accionistas de Altia Consultores, S.A.
Por encargo del Consejo de Administración:

Introducción

Hemos realizado una revisión limitada de los estados financieros intermedios consolidados condensados adjuntos (*en adelante, los "estados financieros intermedios consolidados condensados"*) de Altia Consultores, S.A. (*en adelante, la "Sociedad Dominante"*) y Sociedades Dependientes (*en adelante, el "Grupo"*), que comprenden el balance al 30 de junio de 2021, la cuenta de pérdidas y ganancias, el estado del resultado integral, el estado de cambios en el patrimonio neto, el estado de flujos de efectivo y las notas explicativas, todos ellos consolidados y condensados, correspondientes al periodo de seis meses terminado en dicha fecha. Los Administradores de la Sociedad Dominante son responsables de la elaboración de dichos estados financieros intermedios consolidados condensados de acuerdo con los requerimientos establecidos en la Norma Internacional de Contabilidad (NIC) 34, Información Financiera Intermedia, adoptada por la Unión Europea, para la preparación de información financiera intermedia resumida. Nuestra responsabilidad es expresar una conclusión sobre estos estados financieros intermedios consolidados condensados basada en nuestra revisión limitada.

Alcance de la revisión

Hemos realizado nuestra revisión limitada de acuerdo con la Norma Internacional de Trabajos de Revisión 2410, "Revisión de Información Financiera Intermedia realizada por el Auditor Independiente de la Entidad". Una revisión limitada de estados financieros intermedios consiste en la realización de preguntas, principalmente al personal responsable de los asuntos financieros y contables, y en la aplicación de procedimientos analíticos y otros procedimientos de revisión. Una revisión limitada tiene un alcance sustancialmente menor que el de una auditoría realizada de acuerdo con la normativa reguladora de la auditoría de cuentas vigente en España y, por consiguiente, no nos permite asegurar que hayan llegado a nuestro conocimiento todos los asuntos importantes que pudieran haberse identificado en una auditoría. Por tanto, no expresamos una opinión de auditoría de cuentas sobre los estados financieros intermedios consolidados condensados adjuntos.

Conclusión

Como resultado de nuestra revisión limitada, que en ningún momento puede ser entendida como una auditoría de cuentas, no ha llegado a nuestro conocimiento ningún asunto que nos haga concluir que los estados financieros intermedios consolidados condensados adjuntos del período de seis meses terminado el 30 de junio de 2021 no han sido preparados, en todos sus aspectos significativos, de acuerdo con los requerimientos establecidos por la Norma Internacional de Contabilidad (NIC) 34, Información Financiera Intermedia, adoptada por la Unión Europea, para la preparación de estados financieros intermedios consolidados condensados.

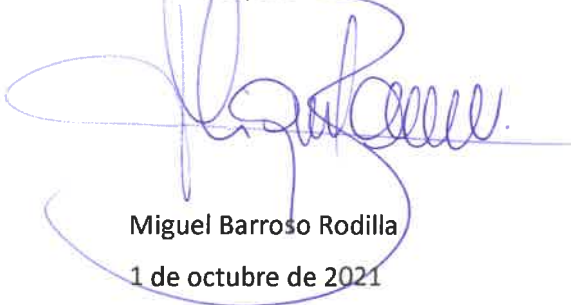
Párrafo de énfasis

Llamamos la atención sobre la Nota 1 de las notas explicativas adjuntas, en la que se menciona que los citados estados financieros intermedios consolidados condensados adjuntos no incluyen toda la información que requerirían unos estados financieros consolidados completos preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera, adoptadas por la Unión Europea, por lo que los estados financieros intermedios consolidados condensados adjuntos deberán ser leídos junto con las cuentas anuales consolidadas del Grupo correspondientes al ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2020. Esta cuestión no modifica nuestra conclusión.

Párrafo sobre otras cuestiones

Este informe ha sido preparado a petición de los Administradores de Altia Consultores, S.A. en relación con la publicación del informe financiero semestral requerido por la Circular 3/2020, de 30 de julio de 2020, del BME Growth sobre "Información a suministrar por empresas incorporadas a negociación en el segmento BME Growth de BME MTF Equity".

DELOITTE, S.L.



Miguel Barroso Rodilla

1 de octubre de 2021

ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES



BALANCES INTERMEDIOS CONSOLIDADOS CONDENSADOS AL 30 DE JUNIO DE 2021 Y AL 31 DE DICIEMBRE DE 2020 (NOTAS 1 Y 2)

(Euros)

ACTIVO		30.06.21	31.12.20	PATRIMONIO NETO Y PASIVO		30.06.21	31.12.20
ACTIVO NO CORRIENTE:		33.806.000	34.962.614	PATRIMONIO NETO:		50.233.338	47.709.563
Inmovilizado intangible		26.949.782	27.994.415				
Fondo de comercio de consolidación	Nota 3	22.459.686	22.459.686	Patrimonio neto atribuido a la Sociedad Dominante:			
Derechos de uso por arrendamientos	Nota 4	3.761.006	4.862.105	Capital escriturado	Nota 7	137.564	137.564
Otro inmovilizado intangible		342.751	286.285	Prima de emisión		2.533.100	2.533.100
Inmovilizado en curso y anticipos		386.339	386.339	Acciones propias		(253.059)	(198.569)
Inmovilizado material		4.807.861	4.998.300	Ganancias acumuladas		47.654.686	45.124.484
Terrenos y construcciones		1.991.302	2.011.011	Ajustes por cambios de valor		(53.584)	(99.390)
Instalaciones técnicas y otro inmovilizado material		2.816.559	2.987.289	Diferencias de conversión		(53.584)	(99.390)
				Participaciones no controladoras		214.631	212.374
Inversiones en empresas del Grupo y asociadas a largo plazo		372.440	372.440			3.796.650	5.025.144
Instrumentos de patrimonio	Nota 5	1.503	1.503	PASIVO NO CORRIENTE:			
Créditos a empresas	Nota 12	370.937	370.937	Provisiones a largo plazo	Nota 8	69.695	-
Inversiones financieras a largo plazo	Nota 6	394.364	400.286	Deudas a largo plazo		3.424.873	4.723.062
Instrumentos de patrimonio		301	301	Deudas con entidades de crédito	Nota 6	608.395	1.344.416
Otros activos financieros		394.063	399.985	Pasivo por arrendamientos	Nota 4	2.816.478	3.378.646
Activos por impuesto diferido	Nota 9	1.281.553	1.197.173	Pasivos por impuesto diferido	Nota 9	302.082	302.082
ACTIVO CORRIENTE:		46.653.478	46.868.010			26.429.489	29.095.917
Existencias-		1.125.777	781.877	PASIVO CORRIENTE:			
Comerciales		1.125.777	781.877	Provisiones a corto plazo	Nota 8	502	6.623
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	Nota 6	31.788.087	29.902.128	Deudas a corto plazo		2.897.877	6.297.141
Cientes por ventas y prestaciones de servicios		30.675.404	28.674.608	Deudas con entidades de crédito	Nota 6	1.661.161	4.529.098
Cientes, empresas del grupo y asociadas	Nota 12	10.314	7.829	Pasivo por arrendamientos		912.812	1.457.763
Deudores varios		314.712	122.683	Otros pasivos financieros	Nota 4	323.904	310.280
Personal		45.548	4.565	Deudas con empresas del Grupo y asociadas a corto plazo	Nota 12	1.678.918	799.848
Otros créditos con las Administraciones Públicas		742.109	1.092.443	Acreeedores comerciales y otras cuentas a pagar		20.639.085	19.490.618
Inversiones en empresas asociadas a corto plazo	Notas 5 y 12	65.789	65.045	Proveedores		4.942.403	5.495.619
Créditos a empresas del grupo y asociadas a corto plazo		65.789	65.045	Proveedores, empresas del grupo y asociadas	Nota 12	146.716	129.734
Inversiones financieras a corto plazo	Nota 6	73.910	4.007	Acreeedores varios		3.680.454	4.165.803
Otros activos financieros		73.910	4.007	Personal (remuneraciones pendientes de pago)		6.167.714	3.166.044
Periodificaciones a corto plazo		809.365	850.419	Pasivos por impuesto corriente		538.290	448.625
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes		12.790.550	15.264.534	Otras deudas con las Administraciones Públicas		5.163.508	6.084.793
Tesorería	Nota 6	12.790.550	15.264.534	Periodificaciones a corto plazo		1.213.107	2.501.687
TOTAL ACTIVO		80.459.477	81.830.624	TOTAL PATRIMONIO NETO Y PASIVO		80.459.477	81.830.624

Las Notas Explicativas 1 a 14 adjuntas forman parte integrante del balance consolidado condensado a 30 de junio de 2021.



ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

CUENTAS DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS INTERMEDIAS CONSOLIDADAS CONDENSADAS CORRESPONDIENTES

A LOS PERIODOS DE SEIS MESES TERMINADOS EL 30 DE JUNIO DE 2021 DE 2020 (NOTAS 1 Y 2)

(Euros)

		30.06.21	30.06.20
OPERACIONES CONTINUADAS:			
Importe neto de la cifra de negocios	Nota 10	60.446.030	69.683.963
Ventas		3.336.983	16.515.224
Prestación de servicios		57.109.047	53.168.739
Aprovisionamientos		(12.062.255)	(25.124.494)
Consumo de mercaderías		(3.088.537)	(20.173.538)
Trabajos realizados por otras empresas		(8.973.718)	(4.950.956)
Otros ingresos de explotación		25.090	65.858
Ingresos accesorios y otros de gestión corriente		25.090	65.241
Subvenciones de explotación incorporadas al resultado del ejercicio		-	617
Gastos de personal		(38.182.434)	(35.223.715)
Sueldos, salarios y asimilados		(27.434.679)	(25.306.043)
Cargas sociales		(10.747.755)	(9.917.672)
Otros gastos de explotación		(3.900.909)	(5.112.171)
Servicios exteriores		(3.074.350)	(4.371.602)
Tributos		(64.935)	(51.006)
Pérdidas, deterioro y variación de provisiones por operaciones comerciales		(565.289)	(463.859)
Otros gastos de gestión corriente		(196.335)	(225.704)
Amortización del inmovilizado		(1.115.838)	(1.274.655)
Deterioro y resultados por enajenaciones de inmovilizado		(84.586)	-
Otros resultados		(50.956)	(35.847)
RESULTADO DE EXPLOTACIÓN		5.074.142	2.978.939
Ingresos financieros-		6.115	2.628
De empresas del grupo	Nota 12	3.679	2.628
De valores negociables y otros instrumentos financieros		2.436	-
Gastos financieros-		(394.857)	(655.330)
Por deudas con terceros		(293.723)	(327.812)
Actualización pasivo arrendamientos		(101.134)	(327.518)
Diferencias de cambio		(41.051)	(6.011)
Deterioro y resultado por enajenaciones de instrumentos financieros		-	462
RESULTADO FINANCIERO		(429.793)	(658.251)
RESULTADO ANTES DE IMPUESTOS		4.644.349	2.320.688
Impuesto sobre beneficios	Nota 9	(1.025.996)	(1.535.589)
RESULTADO DEL EJERCICIO PROCEDENTE DE OPERACIONES CONTINUADAS		3.618.354	785.099
RESULTADO CONSOLIDADO DEL EJERCICIO	Nota 7	3.618.354	785.099
Resultado atribuido a la sociedad dominante	Nota 7	3.612.790	777.860
Resultado atribuido a participaciones no controladoras	Nota 7	5.564	7.239

Las Notas Explicativas 1 a 14 adjuntas forman parte integrante de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada condensada correspondiente al periodo de seis meses terminado el 30 de junio de 2021.



ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

ESTADOS DE RESULTADOS INTEGRALES INTERMEDIOS CONSOLIDADOS CONDENSADOS CORRESPONDIENTES A LOS PERIODOS DE SEIS MESES TERMINADOS EL 30 DE JUNIO DE 2021 Y DE 2020 (NOTAS 1 Y 2)

(Euros)

	Notas	30.06.21	30.06.20
RESULTADO CONSOLIDADO DEL EJERCICIO (I)		3.618.354	785.099
Partidas que no pueden reclasificarse posteriormente al resultado del ejercicio		-	-
Partidas que pueden reclasificarse posteriormente al resultado del ejercicio		45.806	(36.248)
Diferencias de conversión		45.806	(50.006)
Por valoración de instrumentos financieros		-	13.758
Efecto impositivo		-	-
OTRO RESULTADO INTEGRAL CONSOLIDADO (II)		45.806	(36.248)
TOTAL RESULTADO INTEGRAL CONSOLIDADO (I+II)		3.664.160	748.851
Total resultado integral atribuido a la sociedad dominante		3.658.596	741.612
Total resultado integral atribuido a participaciones no dominantes		5.564	7.239

Las Notas 1 a 14 adjuntas forman parte integrante del estado de resultados integral intermedio consolidado condensado correspondiente al periodo de seis meses terminado el 30 de junio de 2021.

ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES



ESTADOS DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO INTERMEDIOS CONSOLIDADOS CONDENSADOS CORRESPONDIENTES A LOS PERIODOS DE SEIS MESES TERMINADOS EL 30 DE JUNIO DE 2021 Y DE 2020 (NOTAS 1 Y 2)

(Euros)

	Capital	Prima de Emisión	(Acciones y Participaciones en Patrimonio Propias)	Ganancias Acumuladas	Ajustes por Cambios de Valor		Participaciones no Controladoras	Total
					Por Diferencias de Conversión	Por Cambios de Valor		
SALDO A 1 DE ENERO DE 2020	137.564	2.533.100	(26.440)	40.851.052	(41.736)	(13.758)	197.983	43.637.765
Resultado integral consolidado del ejercicio	-	-	-	777.860	(50.006)	13.758	7.239	748.851
Operaciones con socios o propietarios	-	-	(97.626)	(962.946)	-	-	-	(1.060.572)
Distribución de dividendos	-	-	-	(962.946)	-	-	-	(962.946)
Operaciones con acciones o participaciones propias (netas)	-	-	(97.626)	-	-	-	-	(97.626)
Otras variaciones del patrimonio neto	-	-	-	(42.615)	-	-	259	(42.356)
SALDO A 30 DE JUNIO DE 2020	137.564	2.533.100	(124.066)	40.623.351	(91.742)	-	205.481	43.283.688
SALDO A 1 DE ENERO DE 2021	137.564	2.533.100	(198.569)	45.124.484	(99.390)	-	212.374	43.283.688
Resultado integral consolidado del ejercicio	-	-	-	3.612.790	45.806	-	5.564	3.664.160
Operaciones con socios o propietarios	-	-	(54.490)	(1.072.931)	-	-	-	(1.127.421)
Distribución de dividendos (Nota 7)	-	-	-	(1.072.931)	-	-	-	(1.072.931)
Operaciones con acciones o participaciones propias (netas) (Nota 7)	-	-	(54.490)	-	-	-	-	(54.490)
Otras variaciones del patrimonio neto	-	-	-	(9.656)	-	-	(3.307)	(12.963)
SALDO A 30 DE JUNIO DE 2021	137.564	2.533.100	(253.059)	47.654.687	(53.584)	-	214.631	45.807.463

Las Notas Explicativas 1 a 14 adjuntas forman parte integrante del estado total de cambios en el patrimonio neto consolidado condensado correspondiente al periodo de seis meses terminado el 30 de junio de 2021.



ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

ESTADOS DE FLUJOS DE EFECTIVO INTERMEDIO CONSOLIDADOS CONDENSADOS CORRESPONDIENTES A LOS PERIODOS DE SEIS MESES TERMINADOS EL 30 DE JUNIO DE 2021 Y DE 2020 (NOTAS 1 Y 2)
(Euros)

	Notas	Periodo de 6 meses finalizado el 30 de junio de 2021	Periodo de 6 meses finalizado el 30 de junio de 2020
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE EXPLOTACIÓN (I):		2.452.326	3.680.451
Resultado del ejercicio antes de impuestos:		4.644.349	2.320.688
Ajustes al resultado-		54.689	2.741.769
- Amortización del inmovilizado		1.115.838	1.274.655
- Correcciones valorativas por deterioro		565.289	463.859
- Variación de provisiones		70.197	3.479.005
- Resultados por bajas y enajenaciones del inmovilizado		84.586	-
- Ingresos financieros		(6.115)	(2.628)
- Gastos financieros		394.857	655.330
- Otros ingresos y gastos		(2.211.014)	(3.134.001)
- Diferencias de cambio		41.051	6.011
- Resultados por bajas y enajenaciones de instrumentos financieros		-	(462)
Cambios en el capital corriente		(1.159.256)	(575.915)
- Existencias		(343.900)	(2.516)
- Deudores y otras cuentas a cobrar		(671.477)	1.969.170
- Otros activos corrientes		41.054	428.778
- Acreedores y otras cuentas a pagar		922.320	(2.971.347)
- Otros pasivos corrientes		(1.107.253)	-
Otros flujos de efectivo de las actividades de explotación		(1.087.456)	(806.091)
- Pagos de intereses		(293.723)	(327.812)
- Cobros de intereses		6.115	1.210
- Cobros (Pagos) por impuesto sobre beneficios		(799.848)	(479.489)
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE INVERSIÓN (II):		1.013.322	(10.772.896)
Pagos por inversiones		(444.793)	(13.882.161)
- Pago neto por combinación de negocios		-	(13.058.524)
- Inmovilizado		(374.146)	(823.637)
- Otros activos financieros		(70.647)	-
Cobros por desinversiones		1.458.115	3.109.265
- Empresas del grupo y asociadas		879.070	-
- Inmovilizado		573.123	-
- Otros activos financieros		5.922	3.109.265
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE FINANCIACIÓN (III):		(5.939.632)	1.032.753
Cobros y pagos por instrumentos de patrimonio		(54.490)	(97.626)
- Adquisición de instrumentos de patrimonio propio		(130.418)	(198.903)
- Enajenación de instrumentos de patrimonio propio		75.928	101.277
Cobros y pagos por instrumentos de pasivo financiero		(4.812.211)	2.093.324
a) Emisión (+)		-	-
<i>Deudas con entidades de crédito</i>		-	3.701.572
Deudas con entidades de crédito		-	2.813.331
Otras deudas		-	888.241
b) Amortización (-)		(3.603.958)	(525.659)
<i>Deudas con entidades de crédito</i>		(3.603.958)	(525.659)
- <i>Deudas con entidades de crédito</i>		(3.603.958)	(525.659)
Pagos por arrendamientos		(1.208.253)	(1.082.589)
Pagos por dividendos y remuneraciones de otros instrumentos de patrimonio		(1.072.931)	(962.945)
a) Dividendos		(1.072.931)	(962.945)
AUMENTO/(DISMINUCIÓN) NETA DEL EFECTIVO O EQUIVALENTES (I+II+III):		(2.473.984)	(6.059.692)
Efectivo o equivalentes al comienzo del ejercicio		15.264.534	20.753.141
Efectivo o equivalentes al final del ejercicio		12.790.550	14.693.449

Las Notas Explicativas 1 a 14 adjuntas forman parte integrante del estado de flujos de efectivo consolidado condensado correspondiente al periodo de seis meses finalizado el 30 de junio de 2021.

ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Notas explicativas a los
Estados financieros intermedios consolidados condensados
correspondientes al período de seis meses terminado
el 30 de junio de 2021

1. Breve reseña histórica, actividad del Grupo y otra información

Sociedad dominante y su Grupo

Altia Consultores, S.A. (*en adelante, "Altia" o "la Sociedad Dominante"*) es la matriz del Grupo Altia (*en adelante, "el Grupo" o "Grupo Altia"*).

Altia se constituyó inicialmente como Sociedad Limitada el 17 de marzo de 1994, habiéndose transformado en Sociedad Anónima en el ejercicio 2010. Se encuentra registrada en el Registro Mercantil de La Coruña, en el Tomo 1451, folio 109, hoja C-10893, y su domicilio social se encuentra situado en calle Vulcano 3, Icaria III, 15172 Oleiros - A Coruña.

Altia es una compañía española independiente de consultoría y prestación de servicios perteneciente al sector de las Tecnologías de la Información y Comunicaciones (*en adelante, "TIC"*), que desarrolla proyectos para prácticamente la totalidad de los sectores: Administraciones Públicas, Industria, Servicios, Telecomunicaciones y Servicios Financieros. Altia tiene una orientación estratégica principalmente dirigida a grandes clientes, entendiéndose como tales aquellos con un gasto elevado en Tecnologías de la Información o aquellos con un alto potencial de implantación de proyectos TIC; presta servicios avanzados en este sector y se preocupa porque las inversiones que realicen en este tipo de servicios sus clientes obtengan el retorno esperado y se traduzcan en beneficios tangibles. En este sentido, Altia desarrolla su actividad a nivel nacional a través de las oficinas que mantiene en las Comunidades Autónomas de Galicia, Madrid, Castilla-León, País Vasco, Castilla-La Mancha, Valencia, Canarias y Cataluña, por medio de las sociedades en las que participa así como mediante la participación en determinadas Uniones Temporales de Empresas (véase Nota 11), y mediante sus filiales en Chile, Portugal, Brasil, Holanda, Irlanda y EEUU.

Las actividades desarrolladas por el Grupo son las siguientes actividades:

- Servicios de asesoramiento y consultoría en materia de planificación tecnológica, calidad, organización y sistemas de información, mejora, racionalización y cambio de la gestión, seguridad y protección de la información y gestión de contingencias y mantenimiento del negocio.
- Análisis, diseño, construcción, pruebas, integración, implantación y mantenimiento de sistemas de información en su más amplio sentido.
- Servicios de puesta en funcionamiento, seguimiento, explotación, gestión y control de equipos y sistemas informáticos y de infraestructuras telemáticas.
- Captura, grabación y gestión de datos por medios electrónicos, informáticos y telemáticos.
- Actividades de formación presencial, a distancia y on-line en materia de planificación y organización tecnológica, seguridad informática, metodologías, análisis, diseño y programación y productos y soluciones propias o de terceros, incluyendo la preparación y distribución del material didáctico relacionado con dichas actividades de formación.
- Gestión externa de todos o parte de los procesos informáticos de todo tipo de empresas e instituciones públicas y privadas.
- Suministro, implantación, integración y mantenimiento de soluciones informáticas propias y de terceros, incluyendo la venta, cesión, licencia y arrendamiento de derechos de propiedad intelectual e industrial sobre el software de base o de aplicación.

- Suministro, mantenimiento y reparación de infraestructuras e instalaciones tecnológicas tales como equipos de captura, procesamiento, almacenamiento, transmisión, recepción y reproducción de la información.
- Actividades, relacionadas con internet, conectividad, correo electrónico, registro de dominios, comercio electrónico y custodia de información, servicios de alojamiento web (*colocation, housing, hosting dedicado, hosting virtual*), servicios gestionados de explotación, administración y mantenimiento de sistemas de información (*infraestructura hardware, sistemas operativos, bases de datos y aplicaciones informáticas*), comunicaciones de datos y soporte a usuarios en relación a estos servicios.

En línea con lo anterior, el Grupo estructura su oferta profesional y de servicios en 7 líneas de negocio:

1. *Outsourcing*, entendiéndose como tal la externalización de servicios TIC de alto valor añadido.
2. *Servicios Gestionados*: línea de negocio asociada a la actividad de los Data Centers ubicados en Vigo (propiedad), en Madrid y en Barcelona. Incluye servicios de alojamiento, de administración de aplicaciones, de outsourcing y servicios avanzados de operación y mantenimiento.
3. *Soluciones Propias* mediante la implantación de las soluciones “Mercurio” (*plataforma de licitación electrónica*), “Flexia” (*plataforma de gestión de procedimientos administrativos*) y “Plataforma de gestión de carga de datos”. Por su parte, el Subgrupo Noesis (en adelante “Noesis”) ha desarrollado las siguientes Soluciones Propias, implementadas tanto para uso interno como para clientes: “NTX” (herramienta de simplificación en el proceso de automatización de pruebas- Testing) e “N.HYBRID” (*nube híbrida que permite una gestión automatizada del ciclo de vida de un servicio*).
4. *Implantación de soluciones de terceros*, donde la Sociedad actúa como implantador o integrador de soluciones de terceros.
5. *Consultoría tecnológica*: estudios, informes, elaboración de planes estratégicos, consultoría tecnológica en materia de seguridad, oficinas técnicas, formación, etc.
6. *Desarrollo de aplicaciones informáticas*, a través de proyectos “llave en mano” de diseño, desarrollo e implantación de sistemas informáticos a medida.
7. *Suministro de hardware y software*. Dotación y/o entrega de equipamiento tecnológico y licencias de software de terceros, incluyendo su instalación, manutención y servicios avanzados de administración de aplicaciones.

Las acciones de Altia Consultores, S.A. cotizan desde el ejercicio 2010 en el segmento de empresas en expansión del BME Growth. La Circular 3/2020 obliga a la emisión de los estados financieros intermedios consolidados condensados del subgrupo Altia y a remitir al Mercado para su difusión un informe financiero semestral relativo a los primeros seis meses de cada ejercicio, informe en el que debe incluirse una referencia a los hechos más relevantes que han afectado al subgrupo Altia acaecidos durante el semestre, así como un análisis económico y financiero de la evolución de las principales magnitudes durante el periodo.

Los presentes estados financieros intermedios consolidados condensados se presentan de acuerdo a la Norma Internacional de Contabilidad (NIC) 34 sobre Información Financiera Intermedia. El ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2020 fue el primero en el que el Grupo presentó cuentas anuales consolidadas conforme a las Normas Internacionales de Información Financiera adoptadas por la Unión Europea (NIIF-UE). Con anterioridad, el Grupo había presentado los estados financieros intermedios consolidados correspondientes al periodo de 6 meses finalizado el 30 de junio de 2020 preparados de acuerdo con las normas y principios contables establecidos en el Plan General de Contabilidad (PGC) aprobado por el Real Decreto 1514/2007. Las cuentas anuales consolidadas del Grupo correspondientes al ejercicio 2020 contiene toda la información relativa a los impactos de la transición a NIIF-UE.

Los presentes estados financieros intermedios consolidados condensados correspondientes al periodo de 6 meses finalizado el 30 de junio de 2021 no incluyen toda la información y desgloses adicionales requeridos en unos estados financieros intermedios consolidados resumidos y, para su correcta interpretación, deben ser leídos junto con las cuentas anuales consolidadas del Grupo Altia correspondientes al ejercicio 2020 que se encuentran disponibles en la web de Altia (www.altia.es). Estos estados financieros intermedios consolidados condensados han sido formulados por el Consejo de Administración en su reunión de 30 de septiembre de 2021.

Debido a la actividad de las sociedades integradas en el Grupo, las operaciones realizadas por el Grupo no están sujetas a una estacionalidad o componente cíclico relevante. El reconocimiento de los ingresos procedentes de los contratos con clientes depende, fundamentalmente, del cumplimiento de las obligaciones de desempeño contenidas en los mismos. En el informe de gestión consolidado se incluyen los principales eventos que explican la evolución del negocio durante el periodo de 6 meses finalizado el 30 de junio de 2021.

Sociedades dependientes

Se consideran “*sociedades dependientes*” aquellas sobre las que el Grupo tiene capacidad para ejercer control, capacidad que se manifiesta por el poder de la Sociedad Dominante sobre las decisiones de las sociedades dependientes y por la exposición a los resultados variables derivados de la participación en éstas.

El detalle de sociedades que conforman el Grupo Altia conjuntamente con la Sociedad Dominante y cuyos estados financieros se han integrado en los presentes estados financieros intermedios consolidados condensados correspondientes al periodo de seis meses finalizado el 30 de junio de 2021 por el método de integración global es el siguiente:

Sociedad	Domicilio Social	Euros	Porcentaje de Participación Directo	Porcentaje de Participación Indirecto	Actividad
		Valor Neto Contable de la Participación			
EXIS Inversiones de Consultoría Informática y Tecnología, S.A.	Madrid/España	2.902.493	95,39%	-	Consultoría informática
Altia Consultores, S.A. Agencia en Chile	Santiago de Chile/Chile	293.327	100,00%	-	Consultoría informática
Noesis Goba!SGPS, S.A.	Lisboa/Portugal	21.075.000	100,00%	-	Gestión de participaciones
Noesis Consultoría em Sistemas Informáticos, S.A.	Lisboa/Portugal	-	-	100,00%	Consultoría informática
Noesis Consulting, B.V.	Rotterdam/Holanda	-	-	100,00%	Consultoría informática
Noesis US Corp.	Delaware/Estados Unidos	-	-	100,00%	Consultoría informática
Noesis Consultoría Programação de Sistemas Informáticos Ltda.	Belo Horizonte/Brasil	-	-	100,00%	Consultoría informática

Variaciones del perímetro

Durante el primer semestre de 2021 no ha habido modificaciones en el perímetro del Grupo Altia.

Ejercicio económico de las sociedades del Grupo

Los estados financieros de las sociedades dependientes utilizados en el proceso de consolidación están referidos a la misma fecha y al mismo periodo que los de la Sociedad Dominante. La moneda funcional y de presentación del Grupo es el euro. Las cuentas de aquellas Sociedades que realizan su actividad fuera de la zona Euro en las que se operan en monedas distintas han sido convertidas a la moneda de presentación del Grupo para poder hacer la presente consolidación de cuentas.

Sociedades excluidas del perímetro de consolidación

International Noesis Consulting Limited, sociedad con domicilio social en Irlanda y que se integra dentro de Noesis se ha excluido del perímetro de consolidación semestral por no tener un interés significativo en relación a con los presentes estados financieros intermedios consolidados condensados, algo que también pasa con o Altia Logistic Software, S.L. y Altia Consultores Sociedade Unipersonal, L.D.A. (véase Nota 5).

2. Bases de presentación de los estados financieros intermedios consolidados condensados y de las notas explicativas a los mismos

a) Marco normativo de información financiera aplicable

Los presentes estados financieros intermedios consolidados condensados y las notas explicativas a los mismos han sido preparados por el Consejo de Administración de acuerdo con el marco normativo de información financiera aplicable, que es el establecido en:

- Las Normas Internacionales de Información Financiera adoptadas para su uso en la Unión Europea y en concreto la Norma Internacional de Contabilidad (NIC) 34 de Información Financiera Intermedia.
- El Código de Comercio, el Texto Refundido de la Ley de Sociedad de Capital y la restante legislación mercantil.
- Las normas de obligado cumplimiento aprobadas por el Instituto de Contabilidad y Auditoría de Cuentas en desarrollo al Plan General de Contabilidad y sus normas complementarias.
- El resto de la normativa española que le resulta de aplicación.

b) Imagen fiel

Estos estados financieros intermedios consolidados condensados y la información contenida en las notas explicativas (*en adelante, "los estados financieros intermedios consolidados condensados"*) han sido obtenidos de los registros contables de la Sociedad Dominante y de las Sociedades Dependientes que se incluyen en la consolidación (véase Nota 1) y se presentan de acuerdo con el marco normativo de información financiera que le es de aplicación al Grupo, de forma que muestran la imagen fiel de su patrimonio, de su situación financiera, de sus resultados y de los flujos de efectivo habidos durante el periodo de seis meses terminado el 30 de junio de 2021.

c) Periodo de información e información comparativa

Los presentes estados financieros intermedios consolidados condensados y notas explicativas a los mismos se refieren al periodo de seis meses finalizado el 30 de junio de 2021 (*en adelante, "el periodo de seis meses finalizado el 30 de junio de 2021" o "el primer semestre de 2021"*). Por su parte, la información relativa al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2020 (*en adelante, "el ejercicio 2020"*) así como la información referida al periodo de seis meses finalizado el 30 de junio de 2020 (*en adelante, "el periodo de seis meses finalizado el 30 de junio de 2020" o "el primer semestre de 2020"*) se incluye, única y exclusivamente, a efectos comparativos con la información al 30 de junio de 2021 y se presenta de conformidad a NIIF-UE.

d) Normas de registro y valoración, políticas y criterios contables.

Las normas de registro y valoración aplicadas en la preparación de los presentes estados financieros intermedios consolidados condensados y las políticas y criterios contables usados, son los mismos que aquellos que se usaron en la formulación de las cuentas anuales consolidadas del Grupo correspondientes al ejercicio 2020.

e) Aplicación de nuevas normas

A la fecha de elaboración de estos estados financieros intermedios consolidados condensados, las siguientes normas e interpretaciones habían sido publicadas por el *International Accounting Standards Board* ("IASB"):

Nuevas Normas, Modificaciones e Interpretaciones		Aplicación Obligatoria en Ejercicios Anuales Iniciados a Partir de
Normas aprobadas para su aplicación en la Unión Europea:		
Modificaciones NIIF 9, NIC 39, NIIF 7, NIIF 4 y NIIF 16	Modificaciones para adaptar las citadas normas como consecuencia de la Reforma de los Tipos de Interés de Referencia	1 de enero de 2021
Modificación NIIF 4	Extensión del inicio de la aplicación obligatoria de NIIF 9 hasta el 1 de enero de 2023	
Modificación NIIF 16	Extensión temporal hasta 30 de junio de 2022 de la opción de registrar como rentas variables negativas las compensaciones obtenidas de los arrendadores como consecuencia del covid-19	
Modificación NIIF 3	Actualización de definiciones de activo y pasivo de acuerdo al Marco Conceptual	1 de enero de 2022
No aprobadas todavía para su uso en la Unión Europea (fecha de aplicación según el IASB):		
Modificaciones		
Modificación NIC 16	Aclaración del tratamiento de ingresos obtenidos a los efectos de determinar el coste de un activo antes de la puesta en funcionamiento del mismo	1 de enero de 2022
Modificación NIC 37	Aclaración de la definición de costes incrementales para determinar el coste de cumplimiento de un contrato	
Mejoras ciclo NIIF 2018-2020	Modificaciones menores a la NIIF 1, NIIF 9, NIIF 16 y NIC 41	
Modificación NIC 1	Clarificaciones respecto a la presentación de pasivos como corrientes o no corrientes y modificaciones que permiten a las entidades identificar adecuadamente la información sobre políticas contables materiales que debe ser desglosada en los estados financieros	1 de enero de 2023
Modificación NIC 8	Modificaciones y aclaraciones sobre qué debe entenderse como un cambio de una estimación contable	
Modificación NIC 12	Clarificaciones sobre como las entidades deben registrar el impuesto diferido que se genera en operaciones como arrendamientos y obligaciones por desmantelamiento	
Nuevas Normas		
NIIF 17	Reemplaza a la NIIF 4 y recoge los principios de registro, valoración, presentación y desglose de los contratos de seguro	1 de enero de 2023

Aquellas normas que se han aplicado por primera vez el 1 de enero de 2021 no han tenido un efecto relevante en los estados financieros intermedios consolidados condensados. Por otra parte se estima que la aplicación de las normas, modificaciones e interpretaciones indicadas anteriormente en la fecha de entrada en vigor no tendrán un impacto significativo sobre las cuentas anuales consolidadas en el ejercicio de aplicación inicial.

f) Corrección de errores

En la elaboración de los estados financieros intermedios consolidados condensados y las notas explicativas adjuntas no se ha detectado ningún error significativo que haya supuesto la reexpresión de los importes incluidos en las cuentas anuales consolidadas correspondientes al ejercicio 2020.

g) Agrupación de partidas

Determinadas partidas del balance intermedio consolidado condensado, de la cuenta de pérdidas y ganancias intermedia consolidada condensada, del estado de cambios en el patrimonio neto intermedio consolidado condensado y del estado de flujos de efectivo intermedio consolidado condensado se presentan de forma agrupada para facilitar su comprensión. No obstante, en la medida en que sea significativa, se ha incluido la información desagregada en las correspondientes Notas Explicativas.

h) Principios de consolidación

La consolidación de las sociedades dependientes, sobre las que la Sociedad Dominante tiene control (*es decir, poder sobre sus decisiones y exposición a los rendimientos variables derivados de la participación*), se ha realizado por el “*método de integración global*” y consecuentemente:

1. Todos los saldos y transacciones significativas entre las sociedades consolidadas, así como los resultados significativos por operaciones internas no realizados frente a terceros, han sido eliminados en el proceso de consolidación.
2. En el proceso de consolidación se han introducido los ajustes y reclasificaciones necesarios para homogeneizar los principios contables y criterios de valoración utilizados por las sociedades dependientes con los aplicados por la Sociedad Dominante.
3. En el momento de la adquisición de una sociedad dependiente, sus activos, pasivos y pasivos contingentes se registran a sus valores razonables en la fecha de adquisición. Las diferencias positivas entre el precio de adquisición y los valores razonables de los activos netos identificables adquiridos se reconocen como “Fondo de comercio de consolidación”, en tanto que las diferencias negativas se imputan a diferencia negativa de consolidación. No forman parte del coste de la combinación de negocios los honorarios abonados a asesores legales u otros profesionales que hayan intervenido en la combinación, ni los gastos generados internamente por estos conceptos, sino que dichos importes se imputan directamente en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.
4. La asignación a las participaciones no controladoras o socios externos en los beneficios o pérdidas y en el patrimonio neto de las sociedades dependientes se determina en proporción a los derechos de voto existentes en dicho momento, sin considerar el posible ejercicio o conversión de los derechos de voto potenciales, excluyendo, adicionalmente, los instrumentos de patrimonio propio y los mantenidos, en su caso, por sus sociedades dependientes, salvo que existan acuerdos explícitos entre la Sociedad Dominante y los accionistas minoritarios, en virtud de los cuales ésta asuma la totalidad de las pérdidas que excedan el coste de la participación de los minoritarios. La participación de los socios externos se establece en la proporción de los valores razonables de los activos y pasivos reconocidos de la minoría. El valor de la participación de los accionistas minoritarios en el patrimonio y en los resultados de las sociedades dependientes se presenta dentro del patrimonio neto consolidado del Grupo, en el capítulo “Participaciones no controladoras” del balance consolidado condensado, y en el epígrafe “Resultado atribuido a las Participaciones no controladoras” de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada condensada, respectivamente.
5. Las adquisiciones de participaciones no controladoras en las que previamente el Grupo ya tenía el control efectivo de las mismas y, por lo tanto, únicamente se produce un aumento del porcentaje de participación del Grupo en dichas sociedades, constituyen, desde un punto de vista consolidado, operaciones con títulos de patrimonio.
6. La consolidación de los resultados generados por las sociedades dependientes adquiridas en un ejercicio se realiza tomando en consideración, únicamente, los correspondientes al ejercicio comprendido entre la fecha de adquisición y la fecha del balance. Paralelamente, la consolidación de los resultados generados por las sociedades dependientes enajenadas en un ejercicio se realiza tomando en consideración, únicamente, los relativos al ejercicio comprendido entre el inicio del ejercicio y la fecha de enajenación.
7. La variación experimentada, desde el momento de la adquisición, en los netos patrimoniales de las sociedades dependientes consolidadas que no sea atribuible a modificaciones en los porcentajes de participación se recoge en el epígrafe “Ganancias acumuladas” del balance consolidado condensado.
8. Como es práctica habitual, los estados financieros intermedios consolidados condensados no incluyen el efecto fiscal que, en su caso, pudiera derivarse de incorporar al patrimonio de la Sociedad Dominante las reservas y los beneficios no distribuidos de las sociedades dependientes consolidadas, dado que se estima que no se efectuarán transferencias de reservas no sujetas a tributación en origen, por considerarse que estas reservas serán utilizadas como fuente de autofinanciación en cada sociedad.

9. Las partidas de los balances y de las cuentas de pérdidas y ganancias de las sociedades dependientes extranjeras incluidas en el perímetro de consolidación cuya moneda es diferente del euro se han convertido a euros aplicando el “método del tipo de cambio de cierre”. En concreto:
- Los activos y pasivos se convierten al tipo de cambio de cierre. Se entiende por tipo de cambio de cierre el tipo de cambio medio de contado existente en esa fecha.
 - Las partidas de patrimonio neto, incluido el resultado del período, se convierten al tipo de cambio histórico.
 - Las partidas de sus cuentas de pérdidas y ganancias se han convertido a euros utilizando un tipo de cambio medio del período.
 - La diferencia entre el importe neto de los activos y pasivos y las partidas de patrimonio neto, se recogen en un epígrafe del patrimonio neto consolidado, bajo la denominación “Ajustes por Cambios de Valor-Diferencia de conversión”, en su caso, neta del efecto impositivo, y una vez deducida la parte de dicha diferencia que corresponde a socios externos.

Se considera tipo de cambio histórico:

- Para las partidas de patrimonio neto existentes en la fecha de adquisición de las participaciones que se consolidan: el tipo de cambio a la fecha de la transacción.
- En el caso de ingresos y gastos, incluyendo los reconocidos en el patrimonio neto: el tipo de cambio a la fecha en que se produjo cada transacción.
- Reservas generadas tras las fechas de transacción como consecuencia de resultados no distribuidos: el tipo de cambio efectivo resultante de convertir los gastos e ingresos que produjeron dichas reservas.

La diferencia de conversión contabilizada en el estado de ingresos y gastos reconocidos consolidado, se registra en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada condensada del período en que se enajene o se liquide por otra vía la inversión en la sociedad consolidada.

Los flujos de efectivo se convierten al tipo de cambio de la fecha en que se produjo cada transacción o empleando un tipo de cambio medio ponderado del período (como máximo, mensual), siempre que no haya variaciones significativas.

i) Aspectos críticos de la valoración y estimación de la incertidumbre

La información contenida en estos estados financieros intermedios consolidados condensados y las notas explicativas a los mismos es responsabilidad del Consejo de Administración de la Sociedad Dominante. En la elaboración de los estados financieros intermedios consolidados condensados y las notas explicativas a los mismos se han utilizado, ocasionalmente, estimaciones realizadas por los Administradores de la Sociedad Dominante para valorar algunos de los activos, pasivos, ingresos, gastos y compromisos que figuran registrados en ellos.

Las estimaciones realizadas por los Administradores están afectadas por la incertidumbre, siendo la principal fuente de esta incertidumbre la situación creada por la pandemia del Covid-19. Las consecuencias sobre la economía global y, por tanto, sobre las operaciones del Grupo, son inciertas ya que dependerán en gran medida de la evolución de la pandemia. Esta incertidumbre afecta a las estimaciones realizadas por los Administradores en la preparación de los estados financieros intermedios consolidados condensados y Notas Explicativas. No obstante, no existen dudas razonables de la capacidad del Grupo para seguir operando como una empresa en funcionamiento.

Las principales estimaciones consideradas a la hora de preparar los estados financieros intermedios consolidados condensados y notas explicativas son coincidentes con las empleadas en la formulación de las cuentas anuales consolidadas del Grupo Altia correspondientes al ejercicio 2020 y se refieren básicamente a:

- La evaluación de posibles pérdidas por deterioro de determinados activos, principalmente del Fondo de Comercio de consolidación (véase Nota 3) y de las cuentas comerciales a cobrar (véase Nota 6).
- La determinación del momento en el que se produce la transferencia de la propiedad en la cesión de activos financieros.
- La valoración y grado de avance de los proyectos en curso.

- La estimación de provisiones y pasivos contingentes.
- La recuperación de los activos por impuesto diferido y la estimación del gasto por Impuesto de Sociedades en los periodos intermedios.
- El efecto de la exclusión del perímetro de consolidación de determinadas sociedades.

A pesar de que estas estimaciones se realizaron en función de la mejor información disponible en la fecha de formulación de estos estados financieros intermedios consolidados condensados y las notas explicativas a los mismos sobre los hechos analizados, es posible que acontecimientos que puedan tener lugar en el futuro obliguen a modificarlas (*al alza o a la baja*) en próximos ejercicios, lo que se haría de forma prospectiva, tal y como se establecen en las NIIF-UE.

3. Fondo de comercio de consolidación

La composición de esta partida de los balances consolidados condensados adjuntos al 30 de junio de 2021 y al 31 de diciembre de 2020 es la siguiente:

	Euros	
	Saldos al 30.06.21	Saldos al 31.12.20
De sociedad consolidada por integración global		
EXIS Inversiones de Consultoría Informática y Tecnología, S.A.	1.160.404	1.160.404
Noesis Global SPGS	21.299.282	21.299.282
TOTAL	22.459.686	22.459.686

Los Administradores de la Sociedad Dominante han considerado que las sociedades dependientes consolidadas constituyen unas unidades indivisibles generadoras de efectivo al Grupo, dada la especialización de actividades que tienen.

La Dirección del Grupo ha evaluado la existencia de factores que pudiesen indicar el deterioro del valor de los fondos de comercio de consolidación (tales como la existencia de pérdidas continuadas de las unidades generadoras de efectivo o pérdidas de contratos relevantes). En base a este análisis, la Dirección del Grupo considera que no existen factores que indiquen la existencia de deterioro del valor de los fondos de comercio de consolidación a la fecha del balance intermedio consolidado condensado adjunto.

4. Arrendamientos

Derecho de uso

El movimiento habido en esta partida del balance consolidado condensado durante los 6 primeros meses del ejercicio 2021 ha sido el siguiente:

	Euros				
	Saldo 1.1.21	Adiciones	Retiros	Revaluaciones y traspasos	Saldo 30.06.21
Coste:					
Construcciones	7.007.215	54.074	(657.709)	126.184	6.529.763
Otro inmovilizado	253.505	15.617	-	-	269.122
Total coste	7.260.720	69.691	(657.709)	126.184	6.798.885
Amortización acumulada:					
Construcciones	(2.398.615)	(605.624)	-	73.652	(2.930.587)
Otro inmovilizado	-	(33.640)	-	(73.652)	(107.292)
Total amortización acumulada	(2.398.615)	(639.264)	-	-	(3.037.879)
Total derecho de uso	4.862.105				3.761.006

Los activos a los que se accede a través de arrendamiento corresponden principalmente a locales donde se ubican las oficinas operativas del Grupo.

Pasivo por arrendamientos

El detalle por vencimientos del pasivo por arrendamiento al 30 de junio de 2021 y 31 de diciembre de 2020 sin descontar es el siguiente:

30 de junio de 2021

	Euros						
	2021	2022	2023	2024	2025	2026 y siguientes	Total
Pasivo por arrendamiento	703.808	1.038.725	846.565	835.112	614.713	-	4.038.923

31 de diciembre de 2020

	Euros						
	2021	2022	2023	2024	2025	2026 y siguientes	Total
Pasivo por arrendamiento	1.454.407	1.136.920	1.003.375	1.003.375	710.965	-	5.309.042

5. Instrumentos de patrimonio en empresas del Grupo y asociadas a largo plazo no consolidadas

En este epígrafe del balance intermedio consolidado condensado se registran las participaciones en el capital social de las empresas del Grupo no consolidadas (véase Nota 1), ninguna de las cuales cotiza en un mercado secundario organizado. La información más significativa de estas sociedades al 30 de junio de 2021 y al 31 de diciembre de 2020 se presenta a continuación:

Al 30 de junio de 2021

Sociedad	Domicilio Social	% Participación Directa	Actividad	Euros					
				Valor en Libros de la Participación		Datos de la Participada			
				Coste	Deterioro	Capital	Reservas	Otras Partidas	Resultado del ejercicio
Altia Consultores Sociedade Unipersoal, LDA (a)	Porto (Portugal)	100%	Consultoría informática	5.000	(5.000)	5.000	-	(54.662)	(4.020)
Altia Logistic Software, S.L. (a)	A Coruña	50%	Consultoría informática	1.503	0	3.006	2.065	(343.095)	(9.901)
International Noesis Consulting Limited	Dublin / Ireland	100%	Consultoría informática	100	(100)	100	-	-	-

(a) Sociedades no auditadas.

Al 31 de diciembre de 2020

Sociedad	Domicilio Social	% Participación Directa	Actividad	Euros					
				Valor en Libros de la Participación		Datos de la Participada			
				Coste	Deterioro	Capital	Reservas	Otras Partidas	Resultado del ejercicio
Altia Consultores Sociedade Unipersoal, LDA (a)	Porto (Portugal)	100%	Consultoría informática	5.000	(5.000)	5.000	-	(50.278)	(4.384)
Altia Logistic Software, S.L. (a)	A Coruña	50%	Consultoría informática	1.503	0	3.006	2.065	(331.925)	(11.171)
International Noesis Consulting Limited	Dublin / Ireland	100%	Consultoría informática	100	(100)	100	-	-	-

(a) Sociedades no auditadas.

6. Instrumentos financieros

6.1 Activos financieros

6.1.1 Clasificación

La clasificación de los activos financieros del Grupo (*exceptuando las inversiones en empresas del Grupo y asociadas no consolidadas*) al 30 de junio de 2021 y 31 de diciembre de 2020 por clase de activo es como sigue:

	Euros			
	30.06.21		31.12.20	
	A Valor Razonable	A Coste Amortizado	A Valor Razonable	A Coste Amortizado
Instrumentos de patrimonio	301	-	301	-
Fianzas	-	394.063	-	399.985
Saldos comerciales con clientes	-	30.685.718	-	28.682.437
Otros saldos deudores y otros activos financieros a corto plazo	-	434.170	-	131.255
	301	31.513.951	301	29.213.677

6.1.2 Saldos comerciales con clientes

El desglose de los saldos comerciales deudores incluidos en el balance intermedio consolidado condensado al 30 de junio de 2021 y 31 de diciembre de 2020 es el siguiente:

	Euros	
	30.06.21	31.12.20
Cientes	24.466.105	23.618.470
Cientes, contrato ejecutado pendiente de certificar	7.280.575	5.647.052
Cientes, empresas de Grupo y asociadas (Nota 12)	10.314	7.829
Cientes, efectos comerciales en cartera	135.583	53.723
Provisión por deterioro de clientes	(1.206.859)	(644.637)
Total	30.685.718	28.682.437

El Grupo tiene suscritos con diversas entidades financieras contratos de cesión de cuentas a cobrar bajo la modalidad de “*factoring sin recurso*” en la que se transmiten los riesgos y beneficios inherentes a su propiedad; por ello el Grupo sigue la práctica de dar de baja las cuentas a cobrar cedidas al amparo de estos contratos sin registrar pasivo financiero alguno. El importe total de cuentas a cobrar cedidas a entidades financieras y que han sido objeto de baja en el balance consolidado condensado adjunto al 30 de junio de 2021 asciende a 5.306.326 euros.

El movimiento que se ha producido en la partida de “Provisión por deterioro de clientes” del detalle anterior correspondiente al primer semestre de 2021 y al ejercicio 2020 ha sido el siguiente:

	Euros	
	A 30.06.2021	Ejercicio 2020
Saldo al inicio del período	644.637	183.327
Combinaciones de negocios (Nota 1)	-	444.185
Dotación con cargo a resultados	568.356	30.908
Exceso con abono en resultados	(6.134)	(11.851)
Aplicación a su finalidad	-	(1.932)
Saldo al final del período	1.206.859	644.637

6.1.3 Efectivo y otros activos líquidos equivalentes

Al 30 de junio de 2021 y 31 de diciembre de 2020 el saldo del epígrafe “Efectivo y otros activos líquidos equivalentes” del balance intermedio consolidado condensado adjunto se corresponde, en su práctica totalidad, con los saldos líquidos disponibles de las cuentas corrientes mantenidas por el Grupo en entidades financieras.

6.1.4 Información sobre la naturaleza y el nivel de riesgo procedente de instrumentos financieros

Las actividades del Grupo están expuestas a diversos riesgos financieros: riesgo de mercado (*incluyendo riesgo de tipo de cambio, riesgo del tipo de interés y riesgo de precios*), riesgo de crédito y riesgo de liquidez.

La gestión de dichos riesgos está centralizada en la Dirección Financiera de la Sociedad Dominante, con arreglo a políticas aprobadas por el Consejo de Administración de la misma, que tiene establecidas las políticas y mecanismos necesarios para controlar la exposición a los riesgos de crédito y liquidez, así como a las variaciones en los tipos de interés.

A continuación, se indican los principales riesgos financieros que impactan al Grupo:

Riesgo de mercado

- Riesgo de tipo de cambio: el Grupo tiene filiales en el extranjero (véase Nota 1) cuyas operaciones se realizan en una moneda distinta al Euro. Asimismo, sus activos netos están expuestos al riesgo de conversión de moneda extranjera. El riesgo de tipo de cambio sobre los activos netos de las operaciones en el extranjero del Grupo en divisa se gestiona, principalmente, mediante recursos ajenos denominados en la correspondiente moneda. Además de los saldos y transacciones procedentes de estas sociedades dependientes, el Grupo no mantiene saldos y transacciones en moneda extranjera significativos en relación a estos estados financieros intermedios consolidados condensados y la mayoría de las operaciones se realizan en Euros.
- Riesgo de tipo de interés y valor razonable: el Grupo no presenta una exposición significativa en relación a dichos riesgos, debido a que se financia principalmente con recursos propios y no tiene un endeudamiento bancario significativo. Al 30 de junio de 2021 los únicos activos valorados a valor razonable son aquellos que se indican en el apartado 6.1.1 de esta Nota, no habiendo ningún otro activo o pasivo que se mida a su valor razonable.
- Riesgo de precio: en opinión de los Administradores de la Sociedad Dominante, la exposición a este riesgo no es significativa debido a la especialización de sus actividades.

Riesgo de crédito

Los principales activos financieros del Grupo son el efectivo y otros activos líquidos equivalentes, así como los deudores comerciales y otras cuentas a cobrar, que representan la exposición máxima del Grupo al riesgo de crédito. En este sentido, la Dirección hace un seguimiento individualizado de las cuentas comerciales que mantiene con sus clientes para anticipar el deterioro de activos derivados de situaciones de insolvencia de las contrapartes.

La gestión del riesgo de crédito, entendido como la posibilidad de que un tercero no cumpla con sus obligaciones contractuales para con el Grupo, es una de las líneas a las que se presta especial atención.

La Dirección de la Sociedad Dominante estima que al 30 de junio de 2021 los deterioros existentes en los activos no resultan significativos y se hallan adecuadamente registrados.

Riesgo de liquidez

Con el fin de asegurar la liquidez y poder atender todos los compromisos de pago que se derivan de su actividad, aparte de los recursos financieros que genera en sus operaciones, al 30 de junio de 2021 el Grupo disponía de la tesorería que se muestra en el balance intermedio consolidado condensado adjunto así como las líneas de crédito no dispuestas que se indican en la Nota 6.2. En este sentido, la política de la Dirección Financiera es la de llevar a cabo un seguimiento continuado de la estructura de su balance consolidado condensado por plazos de vencimiento, detectando de forma anticipada las eventuales necesidades de liquidez a corto y medio plazo, adoptando una estrategia que conceda estabilidad a las fuentes de financiación y contratando financiaciones, cuando son necesarias, por importe suficiente para soportar las necesidades previstas. Dada la sólida situación patrimonial y financiera del Grupo, la evolución prevista de sus resultados y su capacidad para generar recursos financieros, la Dirección de la Sociedad Dominante no prevé tensiones de liquidez.

6.2. Pasivos financieros

6.2.1 Deudas con entidades de crédito

El detalle de las deudas con entidades de crédito al 30 de junio de 2021 y 31 de diciembre de 2020 es el siguiente:

Concepto	Euros			Euros		
	30/06/2021			31/12/2020		
	A Corto Plazo	A Largo Plazo	Total	A Corto Plazo	A Largo Plazo	Total
Préstamos	775.092	608.395	1.383.487	3.533.163	1.344.416	4.877.579
Líneas de crédito	283.043	-	283.043	-	-	-
Efectos descontados pendientes de vencimiento	603.026	-	603.026	995.935	-	995.935
Total	1.661.161	608.395	2.269.556	4.529.098	1.344.416	5.873.514

El Grupo tiene suscritos diversos préstamos con entidades financieras que devengan un tipo de interés de mercado.

En relación a las líneas de crédito, las mismas tienen un importe máximo de 1.600.000 euros y devengan un tipo de interés de mercado, y a 30 de junio el saldo dispuesto es de 283.043 euros.

El detalle de los vencimientos, a más de doce meses de las deudas por préstamos con entidades de crédito a 30 de junio de 2021, se presenta a continuación:

Año	Euros
2022	290.417
2023	317.978
2024	-
Total	608.395

7. Patrimonio neto

Fondos propios

Capital social de la Sociedad Dominante

A 30 de junio de 2021 y a 31 de diciembre de 2020 el capital social de la Sociedad Dominante está compuesto por 6.878.185 acciones, íntegramente suscritas y desembolsadas y representadas por anotaciones en cuenta con un valor nominal de 0,02 euros por acción. La totalidad de las acciones de la Sociedad Dominante están admitidas a cotización en el BME Growth. De acuerdo con la información disponible, al 30 de junio de 2021 y 31 de diciembre de 2020 los accionistas de la Sociedad Dominante con una participación individual, directa e indirecta, superior al 10%, son los siguientes:

	% de Participación	
	30.06.21	31.12.20
Boxleo, TIC, S.L.	80,91%	80,91%
Vehiculos y personas vinculadas D. Ramchand Bhavnani	12,26%	12,19%
	93,17%	93,10%

Prima de emisión

La legislación mercantil permite expresamente la utilización del saldo de la prima de emisión para ampliar el capital y no establece restricción alguna en cuanto a la disponibilidad de dicho saldo.

Reservas

El detalle de la composición de este epígrafe de los fondos propios consolidados condensados al 30 de junio de 2021 y al 31 de diciembre 2020 es el siguiente:

	Euros	
	30.06.21	31.12.20
Reserva legal	27.513	27.513
Reserva de capitalización	2.114.920	1.757.390
Reserva para acciones propias	253.059	198.569
Reserva en Sociedades Consolidadas y de consolidación	2.420.823	2.467.617
Reservas Voluntarias	39.225.581	35.475.327
Total	44.041.896	39.926.416

Reserva legal

De acuerdo con el Texto Refundido de la Ley de Sociedades de Capital, debe destinarse una cifra igual al 10% del beneficio del ejercicio a la reserva legal, hasta que ésta alcance, al menos, el 20% del capital social. A 30 de junio de 2021 y al 31 de diciembre de 2020 la reserva legal se encontraba constituida en su totalidad.

La reserva legal podrá utilizarse para aumentar el capital en la parte de su saldo que exceda del 10% del capital ya aumentado.

Salvo para la finalidad mencionada anteriormente, y mientras no supere el 20% del capital social, esta reserva sólo podrá destinarse a la compensación de pérdidas y siempre que no existan otras reservas disponibles suficientes para este fin.

Reservas restringidas

En el proceso de consolidación se han considerado reservas de las sociedades dependientes que tienen restringido su uso por importe de 625.334 euros.

Reserva de Capitalización

La reserva de capitalización se dota, en su caso, de conformidad con lo establecido en el artículo 25 de la Ley del Impuesto sobre Sociedades, que establece que se dota la reserva por el importe del derecho a la reducción de la base imponible del ejercicio. La reserva es indisponible y está condicionada a que se mantenga el incremento de fondos propios durante un plazo de 5 años desde el cierre del periodo impositivo al que corresponda la reducción, salvo por existencia de pérdidas contables.

Reserva de acciones propias

Dotada para dar cumplimiento a lo dispuesto en el artículo 148 de la Ley de Sociedades de Capital por el cual deberá mantenerse una reserva de carácter indisponible por el importe de las acciones propias en poder de la Sociedad Dominante en tanto estas no sean enajenadas.

Reservas en sociedades consolidadas y de consolidación

El saldo de esta partida corresponde a las reservas aportadas por las sociedades dependientes Exis Inversiones de Consultoría Informática y Tecnología, S.A., Altia Agencia en Chile y el Subgrupo Noesis.

Reservas voluntarias

No existe limitación alguna a su libre disposición.

Aportación de las sociedades consolidadas al resultado del período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2021 y 2020 atribuido a la Sociedad Dominante

La aportación de cada una de las sociedades consolidadas a los resultados del período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2021 y al 30 de junio de 2020 atribuidos a la Sociedad Dominante es la siguiente:

Sociedad	Euros			Euros		
	Período de Seis Meses Finalizado el 30 de Junio de 2021			Período de Seis Meses Finalizado el 30 de Junio de 2020		
	Resultado Consolidado	Resultado Atribuido a Socios Externos	Resultado Atribuido a la Sociedad Dominante	Resultado Consolidado	Resultado Atribuido a Socios Externos	Resultado Atribuido a la Sociedad Dominante
Altia Consultores, S.A.	2.427.965	-	2.427.965	2.931.237	-	2.931.237
EXIS Inversiones de Consultoría Informática y Tecnología, S.A.	145.704	5.564	140.140	229.070	7.239	221.831
Altia Consultores Agencia en Chile	(47.551)	-	(47.551)	53.190	-	53.190
Grupo Noesis	1.092.237	-	1.092.237	(2.428.398)	-	(2.428.398)
	3.618.354	5.564	3.612.790	785.099	7.239	777.864

Acciones propias

De acuerdo con lo establecido en la normativa de BME Growth, la Sociedad Dominante ha firmado un contrato con el proveedor de liquidez Solventis A.V., S.A. Este acuerdo tiene por objeto facilitar a los inversores la negociación de las acciones de la Sociedad Dominante, asegurando que cualquier persona interesada tenga la posibilidad de comprar o vender acciones.

El detalle del movimiento de las acciones propias adquiridas por la Sociedad Dominante durante el primer semestre de 2021 y 2020 y las acciones propias que mantiene al 30 de junio de 2021 y al 31 de diciembre de 2020 es el siguiente:

	30.06.2021		31.12.2020	
	Nº Acciones	Valor Contable	Nº Acciones	Valor Contable
Al inicio del período	8.559	198.569	1.191	26.440
(+) adquisiciones	4.623	130.418	15.294	327.343
(-) ventas	(2.978)	(75.928)	(7.926)	(155.214)
Al final del período	10.204	253.059	8.559	198.569

Consecuentemente la Sociedad Dominante tenía en cartera 10.204 acciones propias en cartera al 30 de junio de 2021 con un coste en libros de 253.059 euros, representativas de un 0,15% de su capital social.

Beneficio por acción

El beneficio básico por acción se determina dividiendo el resultado del ejercicio atribuible a la Sociedad Dominante por el promedio ponderado de acciones en circulación. El beneficio básico por acción del primer semestre del ejercicio 2021 ha sido de 0,53 euros por acción (0,11 en el primer semestre de 2020). No existen instrumentos de patrimonio neto que puedan tener un efecto dilutivo en el beneficio básico por acción.

Participaciones no controladoras

El saldo de este capítulo de los balances intermedios consolidados condensados al 30 de junio de 2021 y al 31 de diciembre de 2020 recoge el valor de la participación de los socios minoritarios en la sociedad consolidada por el método de integración global (en concreto, en EXIS Inversiones de Consultoría Informática y Tecnología, S.A.). Asimismo, el saldo que se muestra en el capítulo "Resultado Atribuido a participaciones no controladoras" de la cuenta de pérdidas y ganancias intermedia consolidada condensada de los períodos de seis meses finalizados el 30 de junio de 2021 y 2020 adjunta representa la participación de dichos socios minoritarios en los resultados de dichos períodos.

El movimiento habido durante el período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2021 y el ejercicio 2020 en este capítulo del balance consolidado condensado ha sido el siguiente:

Período de seis meses finalizado el 30.06.2021

Sociedad	Euros			
	Saldo Inicial	Participación en Resultado del Período	Otros Movimientos	Saldo Final
EXIS Inversiones de Consultoría Informática y Tecnología, S.A.	212.374	5.564	(3.307)	214.631

Ejercicio 2020

Sociedad	Euros			
	Saldo Inicial	Participación en Resultado del Período	Otros Movimientos	Saldo Final
EXIS Inversiones de Consultoría Informática y Tecnología, S.A.	197.983	14.154	237	212.374

La composición, por conceptos, del saldo de este capítulo al 30 de junio de 2021 y al 31 de diciembre de 2020 es la siguiente:

Período de seis meses finalizado el 30.06.2021

Sociedad	Euros				
	Capital Escriturado	Reservas	Otras Partidas	Beneficio de Período 2021	Total
EXIS Inversiones de Consultoría Informática y Tecnología, S.A.	100.574	(3.356)	111.849	5.564	214.631

Ejercicio 2020

Sociedad	Euros				
	Capital Escriturado	Reservas	Otras Partidas	Beneficio de Período 2020	Total
EXIS Inversiones de Consultoría Informática y Tecnología, S.A.	100.574	(17.510)	115.156	14.154	212.374

8. Provisiones y pasivos contingentes

El movimiento que ha tenido lugar en los epígrafes “Provisiones a corto plazo” y “Provisiones a largo plazo” del balance consolidado condensado durante el período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2021 ha sido el siguiente:

	Euros	
	Largo Plazo	Corto Plazo
Saldo a 31 de diciembre de 2020	-	6.623
Dotaciones con cargo en resultados	69.695	502
Aplicaciones a su finalidad	-	(6.623)
Saldo a 30 de junio de 2021	69.695	502

Las provisiones son estimadas por el Grupo atendiendo a criterios de máxima prudencia y corresponden a prácticas contables habituales en los respectivos países donde tiene presencia el Grupo.

9. Administraciones Públicas y situación fiscal

Impuesto sobre Sociedades

A efectos del Impuesto sobre Sociedades, las sociedades españolas del Grupo tributan bajo el Régimen de Declaración Consolidada en un grupo fiscal español cuya sociedad dominante es Boxleo Tic, S.L.

Para cada una de las sociedades pertenecientes al Grupo, el Impuesto sobre Sociedades se calcula a partir del resultado económico o contable, obtenido por la aplicación de principios de contabilidad generalmente aceptados, si bien no necesariamente ha de coincidir con el resultado fiscal, entendido éste como la base imponible del citado impuesto, que resulta de la aplicación de lo dispuesto al respecto en la Ley del Impuesto aplicable a cada sociedad.

Por otra parte, debido a que el periodo impositivo del Impuesto de Sociedades de todas las sociedades comprende el ejercicio anual, a efectos de los presentes estados financieros intermedios consolidados condensados, los desgloses requeridos relativos al Impuesto sobre Sociedades se presentan calculados de acuerdo con los tipos impositivos nominales de los países en los que el Grupo tiene presencia, dado que se estima que el mismo no tendrá una diferencia relevante con la tasa efectiva real al final del ejercicio. En cualquier caso, y dado que se trata de una estimación sujeta a incertidumbre, la aplicación de dicho criterio obedece a la aplicación del principio de prudencia.

La conciliación entre el resultado contable y el gasto por el Impuesto sobre Sociedades del periodo de seis meses finalizado el 30 de junio de 2021 y de 2020 es la siguiente:

	Euros
	Primer semestre 2021
Resultado contable antes de impuestos	4.644.349
Diferencias permanentes	-
Diferencias temporarias	-
Otras diferencias de imputación temporal de ingresos y gastos	-
	4.644.349
Cuota al 25%	1.161.087
Reducción artículo 25 TRLIS	-
Deducciones	-
Impuesto soportado en el extranjero	-
Diferencias de tipo e impuesto pagados en el extranjero	(135.091)
Total gasto por Impuesto sobre Sociedades registrado en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada condensada	1.025.996

	Euros
	Ejercicio 2020
Resultado contable antes de impuestos	8.172.383
Diferencias permanentes	27.159
Diferencias temporarias	69.171
Otras diferencias de imputación temporal de ingresos y gastos	31.181
	8.299.894
Cuota al 25%	2.074.974
Reducción artículo 25 TRLIS	(89.383)
Deducciones	(167.483)
Impuesto soportado en el extranjero	146.218
Otros	5.310
Total gasto por Impuesto sobre Sociedades registrado en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada	1.969.636

En la partida Impuesto soportado en el extranjero se incluyen principalmente los impuestos pagados las sociedades radicadas fuera de España, así como la diferencia por los tipos reales en sus países con respecto al tipo impositivo español.

Activos y pasivos por impuesto diferido

La composición de estos epígrafes al 30 de junio de 2021 y al 31 de diciembre de 2020 presentaba el siguiente detalle:

	Euros			
	Primer semestre 2021		31.12.20	
	Activos Por Impuesto Diferido	Pasivos por Impuesto Diferido	Activos Por Impuesto Diferido	Pasivos por Impuesto Diferido
Crédito por Pérdidas a Compensar	1.049.360	-	1.077.687	-
Otros	232.193	302.082	119.486	302.082
	1.281.553	302.082	1.197.173	302.082

Los activos por impuesto diferido han sido registrados en el balance consolidado condensado por considerar los Administradores de la Sociedad Dominante que su recuperación está razonablemente asegurada en base a las estimaciones recientes efectuadas acerca de la evolución futura prevista de los resultados de las sociedades del Grupo.

El saldo registrado al 30 de junio de 2021 en el epígrafe “Activos por impuesto diferido” del balance intermedio consolidado condensado corresponde, principalmente, a créditos fiscales por bases imponibles negativas por un importe aproximado de 3.563.794 euros aportados principalmente por el subgrupo Noesis. Los Administradores de la Sociedad Dominante consideran que la compensación futura de dichas bases imponibles negativas está razonablemente asegurada a la vista de las estimaciones recientes efectuadas por la Dirección del Grupo acerca de la evolución futura prevista del negocio y, en consecuencia, de las bases imponibles de las sociedades consolidadas.

No existen diferencias temporarias acreditadas que no se encuentren registradas en el balance consolidado condensado intermedio adjunto.

Ejercicios abiertos a inspección

Al 30 de junio de 2021 la Sociedad Dominante del Grupo Fiscal español tiene abiertos a inspección los ejercicios 2016, 2017, 2018, 2019 y 2020 para todos los impuestos que le son de aplicación. Por su parte, el resto de filiales están sujetas a inspección los ejercicios cerrados con un periodo que oscila entre los 3 y 5 años, dependiendo del país y de las normas relativas a la prescripción y sus interrupciones.

En abril de 2021 se cerraron con la firma de las correspondientes actas de conformidad las actuaciones inspectoras para el Impuesto de Sociedades y el Impuesto sobre el Valor Añadido correspondiente a los ejercicios 2014 y 2015 de las Sociedades del Grupo Fiscal en España que se habían iniciado en diciembre de 2018. Las liquidaciones finalmente practicadas en alguna de las sociedades y para algunos de los referidos impuestos y ejercicios no han sido relevantes.

Los Administradores de las Sociedad Dominante consideran que se han practicado adecuadamente las liquidaciones de los mencionados impuestos, por lo que, aún en caso de que surgieran discrepancias en la interpretación normativa vigente por el tratamiento fiscal otorgado a las operaciones, los eventuales pasivos resultantes, en caso de materializarse, no afectarían de manera significativa a los estados intermedios consolidados condensados adjuntos.

10. Importe neto de la cifra de negocios

La distribución del importe neto de la cifra de negocios correspondiente al primer semestre de 2021 y 2020 por categoría de actividades y por mercados geográficos, es como sigue:

Actividades	Euros	
	Primer Semestre 2021	Primer Semestre 2020
Consultoría Tecnológica	593.990	488.318
Desarrollo de aplicaciones informáticas	8.894.455	3.090.431
Implantación soluciones de terceros	2.518.731	195.284
Outsourcing y mantenimiento	35.747.935	40.922.666
Soluciones Propias	553.187	759.446
Suministros Hardware y Software	3.336.983	16.541.626
Servicios Gestionados	8.800.749	7.686.192
Total	60.446.030	69.683.963

11. Negocios conjuntos

Los principales efectos que se han puesto de manifiesto en el período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2021 y en el ejercicio 2020 por la integración de las Uniones Temporales de Empresas en las que participa el Grupo, han sido los siguientes:

	EUROS	
	30.06.21	31.12.20
Activo no corriente	0	9.219
Activo corriente	546.603	649.914
Total activo	546.603	659.133
Pasivo corriente	546.603	659.133
Total pasivo	546.603	659.133
Ingresos	2.024.010	7.230.212
<i>Importe neto de la cifra de negocios</i>	2.023.207	7.172.801
<i>Otros ingresos</i>	803	57.411
Gastos	(2.020.579)	(7.217.122)
Resultado antes de impuestos	3.431	13.090
Tesorería	196.207	225.320

Las Uniones Temporales de Empresas en las que participaba el Grupo al 30 de junio de 2021, así como los porcentajes de participación en que lo hacía y la actividad de cada una de ellas se muestran en el Anexo I.

12. Transacciones con partes vinculadas

Saldos y transacciones con partes vinculadas

El detalle de los saldos que el Grupo mantenía con partes vinculadas al mismo al 30 de junio de 2021 y 31 de diciembre de 2020 es el siguiente:

Al 30 de junio de 2021

	Euros				
	Deuda fiscal con la matriz	Clientes	Créditos a empresas del Grupo L/P	Créditos a empresas del Grupo C/P	Proveedores
Boxleo TIC, S.L.	1.678.918	2.835	-	-	146.716
Altia Consultores Sociedade Unipessoal L.D.A.	-	-	-	65.789	-
Altia Logistic Software, S.L.	-	7.479	370.937	-	-
Total	1.678.918	10.314	370.937	65.789	146.716

Al 31 de diciembre de 2020

	Euros				
	Deuda fiscal con la matriz	Clientes (Nota 11)	Créditos a empresas del Grupo L/P (Nota 10)	Créditos a empresas del Grupo C/P (Nota 10)	Proveedores
Boxleo TIC, S.L.	799.848	968	-	-	129.734
Altia Consultores Sociedade Unipessoal L.D.A.	-	-	-	65.045	-
Altia Logistic Software, S.L.	-	6.861	370.937	-	-
Total	799.848	7.829	370.937	65.045	129.734

El saldo del epígrafe “Deudas con empresas del grupo y asociadas a corto plazo” del balance consolidado condensado intermedio recoge la deuda con la sociedad dominante del grupo fiscal español derivada de la presentación y liquidación en régimen de consolidación fiscal del Impuesto sobre Sociedades.

Por su parte, las transacciones que el Grupo ha mantenido durante el primer semestre de 2021 y de 2020 con partes vinculadas han sido las siguientes:

Al 30 de junio de 2021

	Euros			
	Ventas	Prestación de Servicios	Servicios Recibidos	Ingresos Financieros
Boxleo TIC, S.L.	-	2.400	246.932	-
Altia Consultores Sociedade Unipersoal L.D.A. (Nota 10)	-	-	-	744
Altia Logistic Software, S.L. (Nota 10)	215	31.596	-	2.935
Total	215	33.996	246.932	3.679

Al 30 de junio de 2020

	Euros			
	Ventas	Prestación de Servicios	Servicios Recibidos	Ingresos Financieros
Boxleo TIC, S.L.	-	2.400	260.226	-
Altia Consultores Sociedade Unipersoal L.D.A. (Nota 10)	-	-	-	748
Altia Logistic Software, S.L. (Nota 10)	61	30.878	-	1.880
Total	61	33.278	260.226	2.628

Las transacciones con partes vinculadas se realizan a valores de mercado. Adicionalmente, Altia Consultores, S.A. mantiene con su accionista mayoritario, Boxleo TIC, S.L. los siguientes contratos, enmarcados dentro del ciclo normal de actividad de su actividad:

- Contrato de servicio de apoyo a la gestión y servicios generales de dirección y administración.
- Contrato de alquiler de las oficinas centrales de la Sociedad la cual, a su vez, subarrienda a sus sociedades dependientes.

A parte de los anteriores, Altia Consultores, S.A. no mantiene ningún otro contrato suscrito con su accionista Boxleo TIC, S.L.

Retribuciones devengadas por Consejeros y Alta Dirección

Las funciones de Alta Dirección del Grupo recaen en los miembros ejecutivos del Consejo de Administración de la Sociedad Dominante, según se describe en el informe sobre la estructura y sistema de control interno integrante del Informe Anual del ejercicio 2020. Por ese motivo, la información sobre las retribuciones percibidas por los miembros del Consejo de Administración de la Sociedad Dominante, se presenta conjuntamente con la referente a la Alta Dirección.

	Euros			
	Primer Semestre 2021		Primer Semestre 2020	
	Consejeros Ejecutivos	Consejeros No Ejecutivos	Consejeros Ejecutivos	Consejeros No Ejecutivos
Sueldos y salarios	352.940	-	353.650	-
Retribuciones estatutarias	21.000	18.000	21.000	18.000
Otras retribuciones	1.254	123.920	4.557	106.984
Dividendos (*)	5.051	359	-	-
Total	380.245	142.279	379.207	124.984

(*) Estimación en base a la mejor información disponible

Adicionalmente, y en relación a los Administradores y durante el primer semestre de 2021 y el ejercicio 2020, la Sociedad Dominante informa que:

- Ha satisfecho primas de seguro de responsabilidad civil de los Administradores por importe de 80.373 euros.
- No se han contraído obligaciones en materia de pensiones o pago de primas de seguro con los Administradores actuales o antiguos.
- No ha concedido ni ha mantenido créditos, anticipos a los Administradores durante el primer semestre de 2021 ni durante el ejercicio 2020, ni ha asumido compromisos por cuenta de ellos a título de garantía.
- No se han comunicado situaciones de conflicto de interés que afecten a los Administradores ni a personas vinculadas a los mismos durante el primer semestre de 2021 y el ejercicio 2020.
- No se ha producido durante el primer semestre de 2021 ni durante el ejercicio 2020 la conclusión, modificación o extinción anticipado de cualquier contrato entre la Sociedad Dominante y cualquier de sus accionistas y Administradores o persona que actúe por cuenta de ellos que correspondiese a una operación ajena al tráfico ordinario de la Sociedad Dominante o que no se hubiese realizado en condiciones de mercado.

13. Segmentos operativos

Información por segmentos operativos

El Grupo identifica sus segmentos operativos a partir de los informes internos sobre los componentes del Grupo y se revisan, discuten y evalúan regularmente por el Consejo de Administración como la máxima autoridad en el proceso de toma de decisiones con el poder de destinar los recursos a los segmentos y evaluar su rendimiento. Como consecuencia de estas labores, se han definido los segmentos operativos formados por la Sociedad Dominante (Altia), y las sociedades dependientes Exis, Altia Agencia en Chile y el subgrupo Noesis. A continuación, se presenta el detalle de la información por segmentos:

A 30 DE JUNIO DE 2021

	Euros					
	Altia	Chile	Exis	Noesis	Operaciones intersegmentos	Total
Ingresos actividades ordinarias con clientes externos, Trabajos realizados por la empresa para su inmovilizado y otros ingresos	32.899.160	407.346	2.801.584	24.355.065	7.965	60.471.120
Ingresos actividades ordinarias intersegmentos	361.693	-	82.332	416.209	(860.234)	-
Ingreso por intereses	6.115	-	-	-	-	6.115
Gasto por intereses	(26.785)	(763)	(174)	(307.052)	(101.134)	(435.908)
Gastos operativos	(29.469.196)	(451.779)	(2.709.872)	(22.716.676)	1.201.925	(54.145.598)
Amortización y deterioro	(369.624)	(5.359)	(3.750)	(219.706)	(601.985)	(1.200.424)
Otros resultados	(44.205)	(77)	(9.209)	2.536	(2)	(50.956)
Resultado antes de impuestos	3.357.158	(50.632)	160.911	1.530.376	-	4.644.349
(Gasto)/ingreso impuesto de sociedades	(838.842)	3.080	(40.228)	(232.720)	82.714	(1.025.996)

A 30 DE JUNIO DE 2020

	Euros					
	Altia	Chile	Exis	Noesis	Operaciones intersegmentos	Total
Ingresos actividades ordinarias con clientes externos, Trabajos realizados por la empresa para su inmovilizado y otros ingresos	46.124.771	516.950	2.575.656	20.529.401	3.043	69.749.821
Ingresos actividades ordinarias intersegmentos	280.721	-	119.138	272.329	(672.188)	-
Ingreso por intereses	32.396	-	-	2	(29.308)	3.090
Gasto por intereses	(23.779)	(5.312)	(315)	(333.725)	(298.210)	(661.341)
Gastos operativos	(41.974.999)	(431.582)	(2.481.982)	(21.886.328)	1.314.511	(65.460.380)
Amortización y deterioro	(352.971)	(4.728)	(3.084)	(161.603)	(752.269)	(1.274.655)
Otros resultados	12.029	(1.428)	(30)	(46.418)	-	(35.847)
Resultado antes de impuestos	4.098.168	73.900	209.383	(1.626.342)	-	2.320.688
(Gasto)/ingreso impuesto de sociedades	(1.028.938)	(20.709)	(52.346)	(536.738)	103.142	(1.535.589)

Información por áreas geográficas

La atribución del importe neto de la cifra de negocios correspondiente al primer semestre del ejercicio 2021 y 2020 por mercado geográfico es como sigue:

Geografías	Euros	
	Primer Semestre 2021	Primer Semestre 2020
España	29.822.121	41.162.234
Portugal	15.782.991	13.425.705
Resto Europa	12.003.352	13.226.802
Resto Mundo	2.837.567	1.869.222
Total	60.446.030	69.683.963

La totalidad de los ingresos proceden de clientes externos al Grupo.

Por su parte, el detalle por área geográfica de los activos no corrientes del Grupo (excluidos los instrumentos financieros y activos por impuesto diferido) es como sigue:

A 30 DE JUNIO DE 2021

	Euros					Total
	Altia	Exis	Chile	Noesis	Ajustes consolidación	
España	4.549.348	15.283	-	-	2.648.477	7.213.108
Portugal	-	-	-	1.106.959	23.404.125	24.511.084
Chile	-	-	33.450	-	-	33.450
Resto	-	-	-	-	-	-
Total	4.549.348	15.283	33.450	1.106.959	26.052.602	31.757.642

EJERCICIO 2020

	Euros					
	Altia	Exis	Chile	Noesis	Ajustes consolidación	Total
España	4.527.484	11.069	-	-	2.783.581	7.322.134
Portugal	-	-	-	1.291.949	25.142.835	26.434.784
Chile	-	-	37.827	-	-	37.827
Resto	-	-	-	-	-	-
Total	4.527.484	11.069	37.827	1.291.949	27.926.416	33.794.745

Información sobre principales clientes

Durante el primer semestre del ejercicio 2021 el Grupo no ha tenido clientes cuya facturación haya sido igual o superior al 10% del importe total de ingresos ordinarios del Grupo. Durante el primer semestre del ejercicio 2020 el Grupo tuvo un solo cliente cuya facturación fue igual o superior al 10% del importe neto de la cifra de negocios. En 2021, ningún cliente ha supuesto un porcentaje igual o superior al 10% del importe neto de la cifra de negocios. A continuación se muestra el detalle de los ingresos individualizado por clientes cuya facturación supuso más del 10% de la cifra de negocios del primer semestre del ejercicio 2021 y 2020:

Actividades	Euros	
	30.06.2021	30.06.2020
Cliente 1	-	15.106.618
Resto de clientes	60.446.030	54.577.345
Total	60.446.030	69.683.963

14. Otra información
Hechos posteriores

No se ha producido ningún hecho significativo desde el 30 de junio de 2021 hasta la fecha de formulación de los estados financieros intermedios consolidados condensados adjuntos que no haya sido tenido en consideración en la elaboración de los mismos.

Política de seguros

La política del Grupo es contratar pólizas de seguro para cubrir los posibles riesgos a los que están sujetos los diversos elementos de su inmovilizado material e intangible, así como de sus inversiones inmobiliarias y existencias. En opinión de los Administradores de la Sociedad Dominante, las coberturas de seguro contratadas por las distintas sociedades del Grupo al 30 de junio de 2021 son adecuadas y suficientes.

Preparación de los Estados financieros intermedios consolidados condensados y Notas Explicativas a los mismos

El Consejo de Administración de Altia Consultores, S.A., el 30 de septiembre de 2021 procede a emitir los Estados financieros intermedios consolidados condensados y Notas Explicativas a los mismos de Altia Consultores, S.A. y Sociedades Dependientes correspondientes al período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2021, los cuales vienen constituidos por los documentos que preceden al presente escrito.

Constantino Fernández Pico
Presidente y Consejero Delegado

Adela Pérez Verdugo
Vicepresidenta

Manuel Gómez-Reino Cachafeiro
Secretario

Ignacio Cabanas López
Vicesecretario

Josefina Fernández Álvarez
Vocal

Teresa Mariño Garrido
Vocal

Ramón Costa Piñeiro
Vocal

Luis María Huete Gómez
Vocal

Fidel Carrasco Hidalgo
Vocal

Carlos Bercedo Toledo
Vocal

DILIGENCIA: Para hacer constar que los Estados financieros intermedios consolidados condensados y las Notas Explicativas a los mismos correspondientes al período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2021, preparados por el Consejo de Administración mediante acta de acuerdos sin sesión de fecha 30 de septiembre de 2021 son los que se adjuntan rubricados por el Secretario de dicho Consejo. Asimismo, se da fe de la legitimidad de las firmas de la totalidad de los Administradores de la Sociedad recogidas en este documento.

Firmado por MANUEL GÓMEZ-REINO
CACHAFEIRO el 30/09/2021 con un
certificado emitido por la AC FNMT

Manuel Gómez-Reino Cachafeiro
Secretario del Consejo de Administración

Anexo I. Negocios Conjuntos.

A continuación, se indican las Uniones Temporales de Empresas en las que participa la Sociedad Altia al 30 de junio de 2021, así como los porcentajes de participación y la actividad de cada una de ellas a dicha fecha.

NOMBRE DE LA UTE	% PARTICIPACIÓN ALTIA	PROYECTO
ALTIA CONSULTORES, S.A. Y KPMG ASESORES, S.L. UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS.	50,00%	Acuerdo marco para la contratación de servicios de desarrollo de sistemas de información para la Dirección General del Patrimonio del Estado.
INFORMÁTICA EL CORTE INGLÉS, S.A. Y ALTIA CONSULTORES, S.A. UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS (OHIM)	40,00%	IT Infrastructure and Operations Management Services N° AO/029/12
INFORMÁTICA EL CORTE INGLÉS, S.A. Y ALTIA CONSULTORES, S.A. UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS (AMTEGA)	40,00%	Servicio de desenvolvimiento de un entorno Virtual de aprendizaje para el ámbito educativo no universitario de Galicia
ALTIA CONSULTORES SA. EXIS INVERSIONES EN CONSULTORIA INFORMÁTICA Y TECNOLOGÍA, S.A UTE LEY 18/1982	50,00%	Servicio de Soporte y Mantenimiento para la infraestructura de conexión con internet y otras redes, para el Banco de España
ALTIA CONSULTORES SA., ODEC SA. Y PLANIFICACIÓN DE ENTORNO TECNOLÓGICOS SL UTE LEY 18/1982	52,00%	Desarrollo de Sistemas de Información para la Generalitat en materia de Hacienda
INDRA SISTEMAS SA, ALTIA CONSULTORES SA, R CABLE CABLE Y TELECOMUNICACIONES GALICIA SA UTE (UTE DEPOGAP)	33,33%	Servicio para el desarrollo del proyecto DEPOGAP (Gestión de Activos en la Provincia de Pontevedra)
GLOBAL ROSETTA, S.L.U Y ALTIA CONSULTORES, S.A. UTE LEY 18/1982	49,00%	Desarrollo de aplicaciones, control de proyectos, aseguramiento de calidad y seguridad de los sistemas de información de la Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia. Expte 1500140 Lote3.
ALTIA CONSULTORES BAHIA SOFTWARE 2	55,00%	Servicio de desarrollo de componentes transversales para la plataforma corporativa de la Xunta de Galicia
UTE ALTIA CONSULTORES CONECTIS ITC SERVICES GESEIN SISTEMAS INFORMÁTICOS ABIERTOS 2	12,69%	Servicios para el soporte y evolución de las infraestructuras y servicios informáticos del Servicio de Empleo Público Estatal. Lote 2 "Comunicaciones y servicios departamentales"
ALTIA CONSUTORES S.A. SOLUCIONES Y PROYECTOS DE INFORMACIÓN S.L. UTE SIXTEMA 2	70,00%	Servicio de desarrollo, mantenimiento evolutivo, y soporte de sistemas de información para la gestión de medias del Plan de Sesarrollo Rural de Gatica 2014-2020
EVERIS SPAIN S.L.U. ALTIA CONSULTORES S.A. UTE	40,00%	Análisis e implantación de la tramitación electrónica integral, en los procedimientos administrativos de la Xunta de Galicia, cofinanciado por el fondo europeo de desarrollo en el marco del programa operativo FEDER Galicia 2014-2020.
EVERIS SPAIN S.L.U. ALTIA CONSULTORES S.A. UTE 1	20,00%	Desarrollo de herramientas para la tramitación electrónica integral de la Xunta de Galicia, cofinanciado en un 80% por el Fondo Europeo de desarrollo regional en el marco del programa operativo FEDER Galicia 2014-2020 (Expediente 69/2016)
ALTIA CONSULTORES, S.A.EXPERIS MANPOWERGRUOP S.L.U.	60,00%	Servicios de mantenimiento y soporte a usuarios de sistemas de información para la producción. Expediente: MAD-2017-02-024-DTI_PRODUCIÓN)

NOMBRE DE LA UTE	% PARTICIPACIÓN	
	ALTIA	PROYECTO
UTE ALTIA INDRA SISTEMAS (AMTEGA 17/27)	61,88%	Servicio de desarrollo de nuevas funcionalidades, soporte y mantenimiento de varios sistemas del ámbito educativo de la Xunta de Galicia. (Expediente 2017/PA/0027)
UTE IECISA ALTIA CONTRATOS MARCO LOTE 3	50,00%	Contratos Marco para la prestación de desarrollo de TI y Servicios de mantenimiento. Licitación N°: AO/024/16
UTE ALTIA INDRA SISTEMAS (AMTEGA 17/39)	58,50%	Servicio de desarrollo de nuevas funcionalidades, soporte y mantenimiento en sistemas de los eidos de Benestar, medio Rural, Mar, Empleo, Medio Ambiente y Movilidad (Expediente 2017/PA/0039) Lote 5 Sistemas de información del ámbito de política social.
INDRA SISTEMAS SA, ALTIA CONSULTORES SA, UTE LEY 18/1982. ABREVIADAMENTE UTE INDRA ALTIA (CPDI AMTEGA) 66/2016	51,33%	Servicio de administración de sistemas y consolidación de CPDI de la Xunta de Galicia.
ESTUDIOS MEGA S.L. ALTIA CONSULTORES S.A. UTE	44,64%	Suministro e implantación de un sistema de información corporativo para el mantenimiento y la gestión integral de Activos de los Centros del Servicio Andaluz de Salud, cofinanciado con Fondos FEDER en el Marco del programa operativo FEDER Andalucía 2014-2020.
UTE ALTIA IBERMÁTICA 3	50,00%	Mantenimiento evolutivo y soporte al plan digitalización de expedientes de Lanbide
NEORIS ESPAÑOLA S.L. ALTIA CONSULTORES S.A. Y M3 INFORMATICA S.L.	23,40%	Consolidación de los sistemas de nóminas y gestión de personal de las Gerencias de Asistencia Sanitaria de la Gerencia Regional de Castilla y León
UTE INDRA SISTEMAS ALTIA CONSULTORES R CABLE Y TELECOMUNICACIONES GALICIA	29,63%	Desarrollo de la iniciativa Lugo Smart
ALTIA-NETEX KNOWLEDGE FACTORY, S.A. UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS	50,00%	Servicio de apoyo a la integración educativa de las TIC en las aulas 18-19 dentro del proyecto "Uso y Calidad de las TIC en el entorno educativo"
CENTRO DE OBSERVACIÓN Y TELEDETECCIÓN ESPACIAL SAU ALTIA CONSULTORES S.A AEROMEDIA UAV SL	20,00%	Servicio de seguimiento de las dinámicas de ocupación del suelo y ayuda a la planificación territorial mediante el uso de vehículos aéreos no tripulados
CONNECTIS ICT SERVICES S.A.U ALTIA CONSULTORES	34,99%	Servicio integral innovador para el desarrollo de una plataforma de atención sociosanitaria al paciente crónico y personas en situación de dependencia de Castilla y León (Fase II) (Lote 1)
INFORMÁTICA EL CORTE INGLES S.A ALTIA CONSULTORES S.A. (EUIPO 5)	57,45%	Contrato marco AO/008/18 Gestión de proyectos, consultoría técnica, y análisis de negocios en el campo de la tecnología de la innovación
ALTIA CONSULTORES S.A. SOLUCIONES Y PROYECTOS DE INFORMACIÓN S.L. UTE (SIXTEMA 3)	70,00%	Servicio de mantenimiento evolutivo e soporte de sistemas de información de gestión das medidas do Programa de Desenvolvemento Rural de Galicia 2014-2020

NOMBRE DE LA UTE	% PARTICIPACIÓN	
	ALTIA	PROYECTO
TRABAJOS CATASTRALES, S.A.U. - ALTIA CONSULTORES S.A. - UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS, LEY 18/1982 DE 26 DE MAYO	50,00%	Provision of IT consultancy services in the área of Reportnet 3 implementaation to the European Environment Agency Expte EEA/DIS/18/018
UTE TRACASA ALTIA SMI	50,00%	Provision of services for development
ALTIA CONSULTORES,S.A. - BAHIA SOFTWARE S.L., M3 INFORMATICA S.L UTE	10,25%	Servicio de mantenimiento y evolutivo de las aplicaciones del Servicio Cántabro de Salud (Proyecto DEVA). Lote 6 Sistemas de Gestión de Recursos Humanos.
NETEX KWOLEDGE FACTORY S.A. ALTIA COSULTORES S.A.UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS	25,00%	Acuerdo marco de servicios de desarrollo de cursos de formación E-learning
UTE IBERMÁTICA ALTIA 4	50,00%	Mantenimiento evolutivo y soporte al plan digitalización de expedientes de Lanbide
ALTIA CONSULTORES S.A. - BAHIA SOFTWARE S.L.	83,80%	Servizo de desenvolvimento de novas funcionalidades, soporte e mantemento dos compoñentes transversais da plataforma corporativa de desenvolvimento de software da AMTEGA (Expte: AMT-2020-008)
ALTIA CONSULTORES S.A. MINSAIT UTE	63,60%	Servicios de desarrollo de nuevas funcionalidades, soporte y mantenimiento de varios sistemas en el ámbito educativo de la Xunta de Galicia EXP AMT-2020-0007
GESEIN S.L. CONNECTIS ICT SERVICES S.A.U. (GETRONICS) ALTIA CONSULTORES S.A. UTE	25,79%	Servicio para el soporte y evolución de las infraestructuras y sistemas informáticos del Servicio Público de Empleo Estatal (SEPE) Exp IPA 1/20 LOTE 2
IBERMATIA ALTIA AM GENCAT UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS	40,00%	Contratación del acuerdo marco para el servicio de construcción, desarrollo y el mantenimiento de nuevas aplicaciones de la Generalidad de Cataluña y su sector público. Expediente CTT 2019 hsata 2031 Lote B y E
EVERIS SPAIN S.L.U. ALTIA CONSULTORES S.A. UTE	45,25%	Servicio de configuración digital de procedimientos administrativos y servicios de la Xunta de Galicia cofinanciada en un 80% por el fondo europeo de desarrollo regional en el marco del programa operativo FEDER 2014-2020
ALTIA CONSULTORES, SA - MINSAIT UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS, LEY 18/1982 DE 26 DE MAYO	52,98%	Servicio de Administración de Sistemas de los CPDS de la Xunta de Galicia (Expediente AMT-2020-0098)
ALTIA CONSULTORES SA-EXIS TI UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS, LEY 18/1982 DE 26 DE MAYO	55,00%	Servicio de soporte y mantenimiento para la infraestructura de conexión con internet y otra redes (Expte: 14/05413-INF-0040)
IDOM CONSULTING ENGINEERING ARCHITECTURE, S.A.U. - ALTIA CONSULTORES, S.A. "LEC" UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS, LEY 18/1982	50,00%	Servicios de desarrollo, migración, registro digital de circulación, aplicable a toda la red ferroviaria de interés general. Expediente 4.19/46502.0021

La sociedad dependiente Exis Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología, S.A. tiene a 30 de junio de 2020 las siguientes participaciones en Uniones Temporales de Empresas:

NOMBRE DE LA UTE	% PARTICIPACIÓN	PROYECTO
ALTIA CONSULTORES SA. EXIS INVERSIONES EN CONSULTORIA INFORMATICA Y TECNOLOGÍA, S.A UTE LEY 18/1982	50,00%	Servicio de Soporte y Mantenimiento para la infraestructura de conexión con internet y otras redes, para el Banco de España
ALTIA CONSULTORES SA-EXIS TI UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS, LEY 18/1982 DE 26 DE MAYO	55,00%	Servicio de soporte y mantenimiento para la infraestructura de conexión con internet y otra redes (Expte: 14/05413-INF-0040)

Durante los seis primeros meses de 2021 se produjo la disolución de las Uniones Temporales de Empresas que se indican a continuación:

UTES DISUELTAS EN 2021

NOMBRE DE LA UTE	% PARTICIPACIÓN	PROYECTO
INDRA SISTEMAS S.A. ALTIA CONSULTORES S.A. UTE	45,00%	Servicio técnicos de mantenimiento y soporte del sistema de información para la Autonomía Personal y Atención a la Dependencia (SISAAD) del IMSERSO, Lote 3 Mantenimineto de servicios

UTES DISUELTAS EXIS EN 2021

NOMBRE DE LA UTE	% PARTICIPACIÓN	PROYECTO
EXIS INVERSIONES EN CONSULTORÍA INFORMÁTICA Y TECNOLOGÍA, S.A., INTELIGENCIA SISTEMÁTICA 4, S.L., ALALZA SISTEMAS DE INFORMACIÓN, S.A., LUCE INNOVATIVE TECHNOLOGIES, S.L., FACTORÍA INICIATIVAS INTERNET FI2, S.A., INFOGLOBAL, S.A., UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS LEY 18/1982	16,67%	Prestación de servicios en el ámbito del acuerdo marco 26/2011 de la Dirección General de Patrimonio del Ministerio de Economía y Hacienda.

Durante el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2020 se produjo la disolución de las Uniones Temporales de Empresas que se indican a continuación:

UTES DISUELTAS EN 2020

NOMBRE DE LA UTE	% PARTICIPACIÓN	PROYECTO
ALTIA CONSULTORES, S.A. - IBERMÁTICA, S.A. UTE	50,00%	Implantación del Plan de Digitalización de Expedientes de Lanbide.
ALTIA CONSULTORES S.A. AMSLAB SOLIDQ GLOBAL S.A. UTE	33,00%	Contratación mediante compra pública precomercial, del servicio de desarrollo y fase de dispositivos7test de biopsia líquida y bionarcadores para diagnóstico precoz....
ALTIA CONSULTORES, S.A. SDWEB SOLUCIONS DIXITAIS SAU	50,00%	Desarrollo de un nuevo aplicativo de Gestión económica para la Universidad de Vigo. Novo Xesticonta. Expediente 307/17.
UTE ALTIA CONSULTORES BAHIA SOFTWARE CIXTEC 2	50,00%	Servicios de desarrollo para la mejora del Sistema de Información Analítica (SIA). Expediente 2017-018
UTE INDRA SISTEMAS_ALTIA CONSULTORES (IMSERSO)	41,00%	Servicios técnicos para el soporte y mantenimiento de los sistemas y aplicaciones que soportan el Sistema para la Autonomía y Atención a la Dependencia. Mantenimiento del sistema actual basado en el sistema Siebel y nuevos desarrollos de lo que deberá ser el nuevo Sistema de Información del Sistema para la Autonomía y Atención a la Dependencia (SISAAD).
INFORMÁTICA EL CORTE INGLES S.A ALTIA CONSULTORES S.A.	40,00%	Mantenimiento correctivo del Software para Sistemas de TI de la oficina de la Propiedad Intelectual de la Unión Europea

La Sociedad no ha incurrido en contingencias significativas en relación con los negocios conjuntos. No existen compromisos de inversión de capital asumidos en relación con la participación en los negocios conjuntos.